Vol. 24 Th. 2024

WMagz

wealth maga

GRATIS BIAYA TRANSFER ANTARBANK VIA KLIKWM.COM

JADI AGEN AYO KE WM, BISA GAJIAN JUTAAN PER BULAN

MOMEN SPESIAL, PELUANG BISNIS BERLIPAT GANDA



BIKIN CUAN DARI PESTA ULANG TAHUN ANAK

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

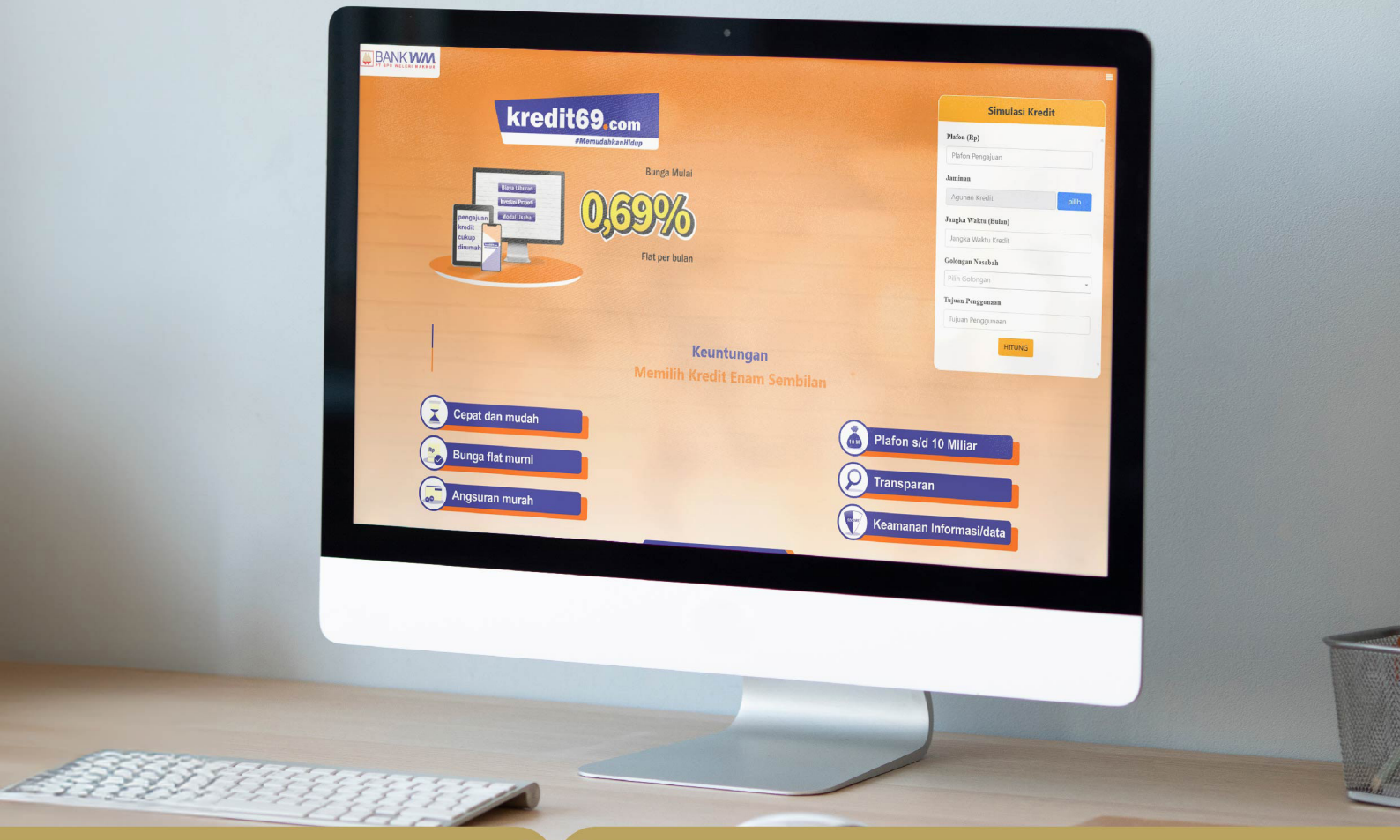
kredit69.com

#MemudahkanHidup

Bunga mulai
0,69%
flat per bulan

Ajukan di mana saja dari gadget Anda

Wujudkan impian Anda dengan kredit69.com Ajukan kredit hingga 10 Miliar Rupiah tanpa repot, di mana saja, kapan saja, dengan bunga terbaik mulai 0,69% flat per bulan.



LEMBAGA PENJAMIN SIMPANAN
Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157 (Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157 (WhatsApp Chat Only)

EDITOR'S NOTE

Keberanian Menciptakan Peluang

Opportunist seek for a chance. Entrepreneurs make new chances.
(Toba Beta)

Bagi seorang oportunis, peluang adalah sesuatu yang harus mereka cari dan dapatkan, namun bagi pebisnis peluang adalah sesuatu yang mereka ciptakan dari waktu ke waktu. Keberanian menciptakan peluang menjadi benang merah yang menghubungkan ketiga narasumber Wealth Magazine edisi ke-24 ini.

Diawali dengan kisah Veronica Ria Irmawati yang menciptakan peluang usaha dari undangan dan perlengkapan ulang tahun anak. Meski harga jual undangan dibanderol mulai dari harga Rp 1000 namun dari bisnis ini Veronica mampu mencatatkan omzet hingga Rp 12 juta perbulan.

Hal yang sama dialami Sariyanto, warga Sukorejo, Kendal. Keberaniannya menciptakan peluang telah mengubah nasib Sariyanto dari seorang petani menjadi pengusaha pabrik kayu lapis di bawah bendera PT Gangsar Grup. Bisnis ini tak hanya menyejahterakan Sariyanto seorang diri tapi juga memberi lapangan pekerjaan untuk 250 karyawannya. Setiap bulan, sedikitnya PT Gangsar Grup mencatatkan omzet Rp 300 juta.

Simak juga kisah Sri Mulyani, warga Semarang, yang setiap tahun panen hadiah karena rajin menabung Tamasha. Bagi Yani, sapaan Sri Mulyani, menabung di Bank WM tidak semata mengumpulkan uang melainkan juga menciptakan peluang mendapat beragam hadiah berupa uang tunai, emas, sepeda motor, hingga mobil.

Semoga kisah ketiga pengusaha tersebut dapat menginspirasi pembaca setia WMagz untuk menciptakan peluang alih-alih mencari peluang.

Selamat membaca...

EDISI 24

LIST OF CONTENT



PELINDUNG
Kerry Thamrim

PEMIMPIN REDAKSI
MS Tulus

FOTOGRAFER
Gals Motret

DESAIN & ARTISTIK
Puguh Adi Setiawan
Agung Fahri Husaeni

KONTRIBUTOR
Laurence

EDITOR & DISTRIBUTOR
Yoga Wahyu Sasongko

ALAMAT REDAKSI:
Gedung
PT. BPR Weleri Makmur
Lt. 3
Ruko Gayamsari No.17-20
Jl. Majapahit, Semarang

KRITIK DAN SARAN KE:
bizdev@bprwm.co.id

BIKIN CUAN DARI ULANG TAHUN ANAK

16 Must Read

Ulang tahun anak adalah momen yang berkesan untuk orang tua. Tak sedikit orang tua yang rela merogoh kocek dalam demi membuat pesta perayaan ulang tahun yang meriah untuk putra-putrinya.

Peluang ini ditangkap oleh Veronica Ria Irmawati. Melalui bisnisnya yang bernama Vero Craft, dia merintis bisnis undangan ultah anak. Mengambil tema tokoh kartun yang tengah digemari anak-anak, Vero Craft dengan cepat mendapat tempat di hati masyarakat.

8 Bank WM Hadir di Batang

10 Gratis Biaya Transfer Antarbank via klikwm.com

14 Berbisnis Tapi Kok Tidak Merasakan Laba?

19 Beli Emas Sekarang, Bayarnya Dicicil Bulan Depan

22 Rutin Menabung Pulang Bawa Hadiah Langsung

30 Tabungan Rencana Demi Masa Depan Yang Lebih Baik

34 Momen Spesial, Peluang Bisnis Berlipat Ganda

36 Solusi Terbaik Untuk Kebutuhan Konsumtif

42 Jadi Agen Ayo Ke WM, Bisa Gajian Jutaan Per Bulan

44 Madu Hutan Murni dari Menoreh, Laris Manis Saat Covid-19

48 15 Destinasi Termurah di Dunia ini Wajib Masuk Travel Wishlist

50 Liburan Sekaligus Ngonten di Lokasi Syuting Film Luar Negeri

DARI PETANI, JADI PEMILIK PABRIK KAYU LAPIS



Beberapa orang dianugerahi kemampuan untuk membaca dan menangkap peluang, salah satunya Sariyanto. Berkat kemampuannya membaca peluang, Sariyanto yang dulunya adalah petani berhasil mengubah nasib menjadi pengusaha kayu lapis.

Tentunya perjalanan yang dilalui Sariyanto cukup terjal dan penuh lika-liku. Namun berkat keteguhan dan kegigihannya, Sariyanto kini menikmati buah perjuangannya dahulu.

Ditemui WMagz di kantornya di Sukorejo, Kendal, pemilik PT Gangsar Grup ini menceritakan, ketertarikannya menekuni bisnis kayu berawal dari keluh kesah sesama petani yang kesulitan menjual log kayu dari kebun.

Dilandasi semangat solidaritas, Sariyanto membantu mencarikan cara untuk menjual kayu di pabrik. Tujuan utamanya adalah depo kayu di Jepara. Ternyata log kayunya diterima dan dibeli pabrik.

Berhasil dengan misi pertamanya, Sariyanto melihat peluang untuk menjajal bisnis suplier log kayu. Peluang ini tidak dilewatkannya begitu saja.

Sekitar tahun 2012, Sariyanto resmi menekuni bisnis suplier kayu. Keuntungan yang didapatnya dari berjualan log kayu sebagian dipakai untuk merintis usaha penggerajian kayu kecil-kecilan.



"Di situ mereka mulai tersendat keuangannya. Kadang setoran kayu kupas saya dibayar, kadang tidak. Kadang juga bayarnya lama. Perputaran uang yang saya terima tidak sinkron dengan perputaran uang di pabrik saya. Karena ketika ada log kayu yang masuk (ke pabrik) kan harus segera saya bayar."

Akibat perputaran modal yang tidak lancar, Sariyanto harus menerima kenyataan pahit. Baru dua tahun berjalan, bisnisnya bangkrut dan hutangnya menumpuk. Tak ingin menyerah, Sariyanto mencoba peruntungan dengan merantau ke Lampung.

"Saya hutang ke bank untuk beli mesin baru usaha (penggerajian) jalan. Pelan-pelan mulai terima delivery order dari depo," katanya.

Tak berselang lama, depo tempatnya biasa menyetorkan log tidak lagi menerima pasokan. Alasannya, kapasitas depo sudah penuh karena terlalu banyak log kayu yang menumpuk.

"Lalu saya dikasih solusi dari bos pabrik untuk jual dalam bentuk kupasan. Jadi bahan mentah tapi sudah dikupas. Saran itu saya lakukan. Saya beli mesin kupas sendiri pakai uang pinjaman dari bank," imbuhnya.

Baru berjalan tiga bulan, stok kayu kupasan di depo lagi-lagi melebihi kapasitas. Stok bahan baku yang ada tidak berbanding lurus dengan output produksi.







Menjadi perantau bukan pilihan yang mudah bagi Sariyanto. Setiap hari dia harus mempertaruhkan nyawa demi mengais rupiah. Setelah tiga tahun merantau, Sariyanto kembali ke tanah Jawa. Uang yang dia kumpulkan dari merantau digunakan untuk melunasi hutang-hutangnya dan memulai lembaran baru.

Gangsar Grup

Di Sukorejo, Sariyanto mendirikan PT Gangsar Grup. Bisnisnya tak lagi sekedar memproduksi kayu kupasan atau bahan baku basah melainkan juga memproduksi kayu lapis.

Otomatis, alur produksi di pabriknya bertambah, mulai dari pengupasan kayu, pengeringan bahan baku, pengepresan, hingga pengemasan. Pabrik ini pun menyerap ratusan tenaga kerja yang bekerja 3 shift dalam sehari.

Orientasinya tak main-main. Dia menyasar pabrik distributor tripleks di Jakarta dan luar Jakarta yang beroperasi di sektor ekspor. Kepekaan Sariyanto membaca peluang menjadi produsen kayu lapis membuat bisnisnya mulai bertumbuh. Omzet pabriknya perbulan mencapai Rp 300 juta dan asetnya meningkat menjadi senilai Rp 8 miliar.

Berbekal pengalaman terdahulu, Sariyanto paham betul perjalanan usaha tidak selamanya berjalan mulus. Keuntungan hari ini bisa jadi diikuti kemalangan esok hari.

"Namanya bisnis ada pasang surutnya. Kemarin lebih untung jual dalam bentuk bahan jadi (tripleks), tapi karena situasi politik sekarang lebih menguntungkan jual bahan mentah karena harga tripleks sedang anjlok. Bukannya merugi tapi keuntungan jualan tripleks sedikit sekali," katanya.

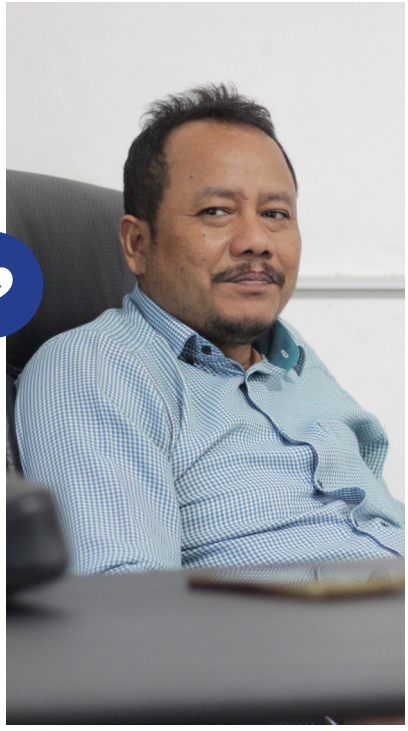
Sariyanto sadar banyak keluarga yang bergantung pada keberlangsungan pabriknya. Maka meski bisnis sedang lesu, pabriknya tak pernah berhenti berproduksi.

"Sebenarnya kalau hanya jual bahan mentah saja bisa tapi kasihan karyawan nanti tidak dapat kerjaan, tidak dapat upah. Ya biar sama-sama jalan, karyawan tetap produksi," imbuhnya.

Namun Sariyanto meyakini bisnisnya akan segera membaik. Toh saat pandemi pun pabriknya bisa tetap berproduksi meski sempat merugi selama tiga bulan.

"Biasanya nanti masuk musim kemarau sekitar bulan Juli sampai Oktober mulai ada pesanan lagi. Keuntungannya bisa dua kali lipat. Setelah masuk musim penghujan, sekitar bulan November sampai April, tidak rugi saja sudah alhamdulillah," katanya.

Dalam menjalankan usahanya, Sariyanto mengakui cukup terbantu dengan kehadiran Bank WM. Sebagai nasabah setia Bank WM, Sariyanto berharap agar pelayanan dari Bank WM terus dioptimalkan agar dapat membantu lebih banyak pengusaha seperti dirinya.





Bank WM Hadir Di Batang

Sejak didirikan 34 tahun yang lalu, Bank WM senantiasa berkomitmen untuk memperluas jaringan pelayanannya di Jawa Tengah. Pada 23 April 2024 lalu, Bank WM resmi mengoperasikan kantor pelayanan kas pertama di Kabupaten Batang. Kantor Kas Bank WM Batang berlokasi di Jalan Jenderal Sudirman, Ruko Mutiara no 9 Kauman, Kec Batang, Kab Batang.

Mendekatkan Diri dengan Masyarakat

Kehadiran kantor pelayanan kas di Kabupaten Batang ini merupakan wujud semangat Bank WM untuk terus mendekatkan diri dengan masyarakat Jawa Tengah, khususnya di area Pantura Barat. Bank WM berkomitmen untuk membantu masyarakat mencapai kesejahteraan dan memajukan UMKM di wilayah Kabupaten Batang.

Mendorong Geliat Perekonomian Batang

Direktur Utama Bank WM, Kerry Thamrim, berharap kehadiran kantor pelayanan di Batang dapat menumbuhkan geliat perekonomian di Batang, khususnya di sektor UMKM. Sejalan dengan dibukanya Kawasan Industri Terpadu Batang (KITB), Kerry meyakini, akan memunculkan banyak peluang usaha baru dan menjadikan kawasan ini semakin berkembang di masa depan.

"Dengan beroperasinya pabrik-pabrik di KITB, tentu akan membuka peluang usaha baru seperti kos-kosan atau kontrakan, rumah makan, kafe, transportasi, logistik, dan usaha lainnya."

Produk dan Layanan Bank WM

Bagi masyarakat yang membutuhkan bantuan permodalan, Bank WM memiliki sejumlah produk kredit yang dapat dipilih sesuai kebutuhan bisnis masyarakat, misalnya Kredit Ekstra Enam Sembilan, Kredit Serbaguna, Kredit Musiman, dan lain sebagainya. Bagi masyarakat yang ingin berinvestasi dan menata keuangan yang lebih baik, Bank WM memiliki aneka produk tabungan yang menarik, seperti Tabungan Masyarakat Berhadiah (Tamasha), Tabungan Bisnis, dan Kredit Kepemilikan Emas.

Kepercayaan dan Keamanan

Kerry menegaskan, masyarakat tidak perlu ragu maupun khawatir karena Bank WM berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK), juga tergabung sebagai peserta Lembaga Penjamin Simpanan (LPS). "Mari jadi bagian dari keluarga besar Bank WM yang saling bertumbuh bersama, berkembang bersama, dan menguntungkan bersama," pungkas Kerry.

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

Tabungan Bisnis

Aman - Fleksibel Menguntungkan



- Layanan personal oleh Officer profesional
- Transfer antar bank dapat melalui layanan digital klikwm.com
- Bunga simpanan yang kompetitif sebesar 4,5% per tahun
- Bebas biaya administrasi bulanan (Apabila saldo rata-rata dalam sebulan paling sedikit 10 juta rupiah)

Suku Bunga
4.5% p.a

LPS LEMBAGA PENJAMIN SIMPANAN
Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157 (Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157 (WhatsApp Chat Only)

Gratis Biaya Transfer Antarbank Via klikwm



Bank WM selalu berupaya memberikan pengalaman perbankan terbaik bagi nasabahnya dengan terus menyempurnakan layanan dan fasilitas yang ditawarkan. Salah satu layanan yang terus ditingkatkan adalah fasilitas perbankan online melalui laman klikwm.com. Di sini, nasabah dapat mengakses berbagai layanan seperti cek saldo, cek mutasi rekening, dan transfer antar rekening Bank WM maupun transfer antarbank dalam negeri.

Layanan Transfer Antarbank Gratis

Sebagai inovasi terbaru, Bank WM kini menggratiskan biaya transfer antarbank. Fasilitas ini berlaku hingga 10 transaksi per bulan. Jika transaksi nasabah melebihi kuota tersebut, nasabah akan dikenakan biaya transfer sebesar Rp 5.000 per transaksi.

Fasilitas Lengkap di klikwm.com

Selain cek saldo dan perintah transfer, nasabah juga dapat memanfaatkan berbagai fasilitas lain seperti simulasi kredit, pengajuan kredit secara online, pembukaan tabungan, dan penempatan deposito di Bank WM. Semua ini dapat dilakukan cukup melalui smartphone tanpa harus datang ke kantor pelayanan Bank WM.



Pendaftaran Mudah dan Cepat

Untuk menikmati fitur ini, nasabah harus mendaftar melalui customer service di kantor pelayanan terdekat. Syaratnya cukup membawa KTP asli dan menyertakan nomor HP dan email yang aktif. Proses pendaftaran hanya membutuhkan waktu 5-10 menit saja. Setelah terdaftar, nasabah bisa menggunakan berbagai fitur yang tersedia di klikwm.com.

Selain datang ke kantor bank, pendaftaran juga bisa lewat online melalui klikwm.com dengan klik "belum punya username" lalu ikuti langkah-langkahnya, kemudian isi form dan tunggu tunggu video call dari customer service Bank WM.

Akses Mudah dan Fleksibel

Menurut Kepala Bidang Pengembangan Bisnis Bank WM, MS Tulus, nasabah tidak perlu mendownload atau menginstal aplikasi apapun karena klikwm.com bisa diakses melalui browser di gadget apapun, kapanpun, dan di manapun. Namun, untuk fasilitas perintah transfer, hanya bisa dilakukan pada hari kerja mulai pukul 08.00 hingga pukul 16.00 untuk perintah transfer sesama rekening tabungan Bank WM, dan hingga pukul 14.30 untuk perintah transfer antar bank.

Asisten Virtual Kira dan Wema

Untuk membantu nasabah dalam memanfaatkan fitur klikwm.com,





Bank WM menghadirkan asisten virtual bernama Kira (KlikWM Interactive Response Assistant). Kira merupakan asisten virtual berbasis generatif artificial intelligence (AI) yang siap memandu nasabah memecahkan masalah yang dialami saat mengakses klikwm.com.

Selain Kira, Bank WM juga memiliki asisten virtual bernama Wema. Wema merupakan asisten dengan kecerdasan buatan di laman bprwm.co.id, dengan fitur utama untuk memberikan jawaban yang komprehensif terkait produk dan layanan Bank WM. Misalnya, tata cara membuka rekening tabungan, syarat mengajukan kredit, dan berbagai produk perbankan yang ditawarkan Bank WM.

Dukungan Customer Service

Jika nasabah memiliki pertanyaan maupun persoalan perbankan yang lebih personal, nasabah dapat berkonsultasi dengan customer service melalui WhatsApp. "Khusus untuk pertanyaan yang lebih kompleks, staf kami akan mengambil alih dan membantu nasabah hingga tuntas," ujar Tulus.

Tulus berharap fasilitas online yang disediakan Bank WM berikut kehadiran Kira dan Wema dapat makin memudahkan nasabah dalam bertransaksi di Bank WM.

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

NIKMATI

GRATIS BIAYA TRANSFER

antar bank melalui klikwm.com



Berlaku mulai
01 Maret s/d
31 Desember 2024

LEMBAGA PENJAMIN SIMPANAN

Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK
serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157
(Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157
(WhatsApp Chat Only)



Berbisnis Tapi Kok Tidak Merasakan Laba?

Salah satu kesalahan yang sering dilakukan oleh pengusaha pemula adalah mencampurkan rekening simpanan pribadi dan bisnis. Karena tidak ada pemisahan yang jelas antara rekening bisnis dan pribadi, seringkali dana yang seharusnya untuk keperluan pribadi tersedot untuk modal usaha. Sebaliknya, modal dan pemasukan usaha rawan terpakai untuk kebutuhan pribadi. Akibatnya, pengusaha tidak pernah benar-benar bisa merasakan laba dari usahanya. Jika ini yang Anda alami sekarang, jangan terus menunda untuk memisahkan rekening bisnis dari rekening pribadi. Meski tampaknya sederhana, ada banyak keuntungan dari pemisahan rekening bisnis dan pribadi, antara lain:

1. **Mempermudah Pengajuan Kredit Modal Usaha**
   Kondisi kesehatan keuangan sebuah bisnis akan lebih mudah dipantau jika pengusaha memiliki rekening bisnis yang terpisah dari rekening pribadi. Aktivitas pemasukan dan pengeluaran selama menjalankan usaha lebih mudah untuk dicatat dan dilacak, terutama jika terjadi masalah. Administrasi keuangan yang tercatat dengan baik tentunya akan mempermudah pengusaha saat akan mengajukan penambahan modal usaha ke perbankan.

2. **Meningkatkan Kredibilitas Perusahaan**
   Saat pengusaha membuat rekening bisnis dengan nama perusahaannya, kredibilitas bisnisnya memiliki citra yang lebih baik, terutama saat bertransaksi dengan mitra usaha maupun customer.

3. **Memudahkan Urusan Penghitungan Pajak**
   Apabila rekening bisnis sudah terpisahkan dari kebutuhan lainnya, Anda akan dapat lebih dimudahkan untuk urusan yang berhubungan dengan kewajiban laporan pajak. Transaksi keuangan dalam periode tertentu bisa dilihat dari catatan perbankan seperti rekening koran. Proses ini akan bisa lebih cepat daripada membuka laporan keuangan satu per satu dan validitasnya tetap bisa diandalkan.
   Bank Weleri Makmur (WM) memiliki solusi untuk membantu pengusaha mengelola keuangan usahanya dengan baik. Melalui produk Tabungan Bisnis, pengusaha dapat mengatur transaksi operasional perusahaan tanpa mengganggu dana pribadi.

Selain dapat membantu mengelola keuangan perusahaan dengan lebih baik, Tabungan Bisnis juga memberikan berbagai keuntungan, salah satunya suku bunga tabungan yang lebih tinggi dibandingkan tabungan biasa. Biaya administrasinya pun cukup terjangkau, yakni Rp 50 ribu perbulan jika saldo di bawah Rp 10 juta. Jika tidak ingin terkena biaya administrasi, nasabah hanya perlu memastikan saldo di rekeningnya sebesar Rp 10 juta atau lebih.

Kepala Pengembangan Bisnis Bank WM, MS Tulus mengatakan, untuk membuka rekening Tabungan Bisnis, syaratnya cukup mudah. Calon nasabah maupun nasabah eksisting cukup mengisi aplikasi form pembukaan rekening dan menyetorkan setoran awal Rp10.000.000. "Setoran selanjutnya minimal Rp50.000 saja," kata Tulus.

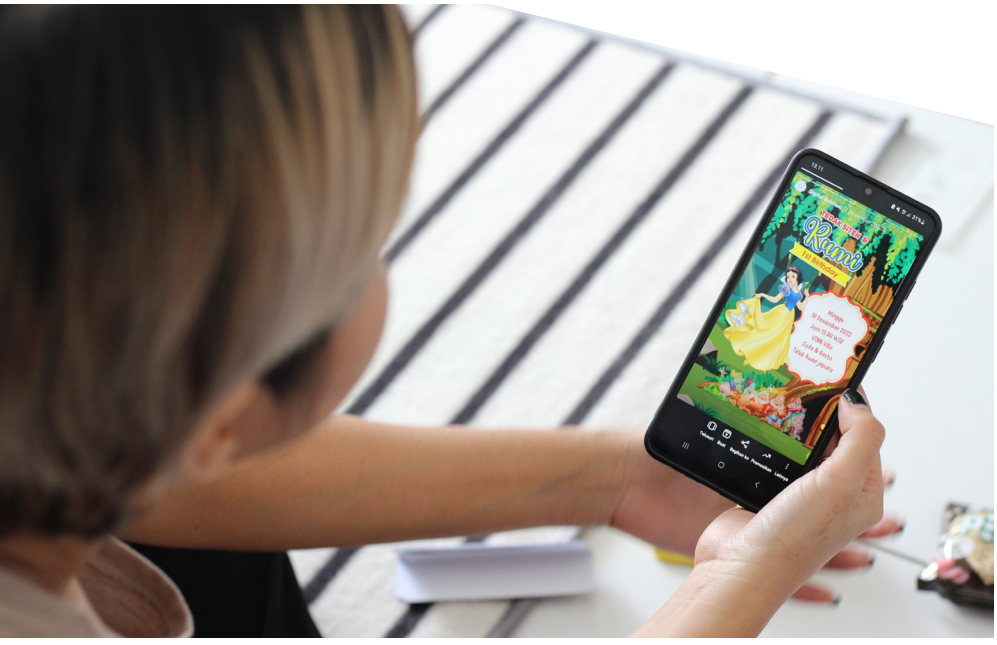
Dengan memiliki tabungan bisnis, pengusaha bisa mengelola keuangan dengan lebih baik. Arus kas perusahaan tidak terganggu, dan tidak khawatir biaya yang dikeluarkan untuk kepentingan pribadi mengurangi modal.



Bikin *Cuan* Dari Pesta Ulang Tahun Anak



Ulang tahun anak adalah momen yang berkesan untuk orang tua. Tak sedikit orang tua yang rela merogoh kocek dalam demi membuat pesta perayaan ulang tahun yang meriah untuk putra-putrinya.



Peluang ini ditangkap oleh Veronica Ria Irmawati. Melalui bisnisnya yang bernama Vero Craft, dia merintis bisnis undangan ultah anak. Mengambil tema tokoh kartun yang tengah digemari anak-anak, Vero Craft dengan cepat mendapat tempat di hati masyarakat.

Vero, sapaannya, menceritakan semula bisnis yang digelutinya adalah kerajinan scrapbook. Ide untuk membikin undangan ultah anak muncul saat dia tengah mencari inspirasi untuk kerajinan scrapbook.

"Kebetulan ada customer yang minta dibikinkan bendera segitiga untuk ulang tahun. Saya belum pernah bikin, tapi merasa tertantang untuk memenuhi pesanan tersebut. Setelah berhasil menyelesaikan satu tantangan, saya mulai tertantang untuk membikin undangan ultah anak," tutur perempuan kelahiran Semarang, 21 Februari 1988 ini.

Vero mengaku dia sama sekali tidak punya keterampilan mendesain. Keterampilan

ini baru dipelajarinya secara otodidak sembari menekuni bisnisnya. "Karena saya suka bikin undangan ultah anak maka memaksa diri untuk belajar mendesain. Yang awalnya masih bikin undangan di aplikasi Microsoft Word lalu pelan-pelan mulai belajar menggunakan aplikasi Corel."

Setelah mahir menggunakan aplikasi khusus desain, Vero mulai mengumpulkan template desain ulang tahun sesuai tema yang populer di kalangan anak-anak. Selain itu, Vero juga menerima orderan undangan custom sesuai keinginan customer.

"Saya malah senang kalau ada orderan desain custom dari customer karena secara tidak langsung jadi menambah aset desain dan memperkaya kreasi kita," kata peraih gelar Sarjana Ilmu Komunikasi dari Universitas Diponegoro ini.

Murah Dan Terpercaya

Biasanya customer Vero Craft tidak hanya memesan undangan saja melainkan juga perlengkapan pesta ulang tahun lainnya, seperti stiker, topi ultah, cake topper, backdrop, gift card, tas snack, dan lain sebagainya.

Untuk undangan yang dibikinnya, Vero mematok harga yang terjangkau yakni mulai Rp 1000 perlembar. Adapun perlengkapan lain seperti topi ultah, harganya mulai Rp 2000 perlembar.
"Tapi untuk pemesanan ada kuota minimalnya yakni 35 lembar," imbuhnya.

Meski produknya dibanderol dengan harga yang murah namun Vero menjamin seluruh kualitas produknya. Dia juga menjamin produknya terkirim tepat waktu.

"Kepercayaan customer adalah kekuatan untuk Vero Craft. Maka kami berusaha jangan sampai memberikan produk yang asal-asalan karena harganya murah. Meski harga murah, kualitas produk harus yang terbaik dan tidak membuat customer kecewa," katanya.

Undangan Digital

Dari usahanya ini Vero pernah membukukan omzet hingga Rp 12 juta per bulan. Karena kebanjiran orderan, Vero mempekerjakan lima orang karyawan untuk membantunya memotong kertas. Sementara untuk desain masih dihandle sepenuhnya oleh Vero.

Ketika pandemi melanda, usaha yang dirintis Vero sejak 2013 ini ikut terkena dampaknya. Dia yang biasa kebanjiran orderan jadi kehilangan pemasukan. Hari-harinya pun diisi dengan belajar hal baru seperti membuat undangan digital dan animasi.

Belakangan, undangan digital makin digemari customernya lantaran bisa dibagikan melalui aplikasi pesan instan.

Untuk undangan digital, Vero mematok harga mulai dari Rp 50 ribu. Harga itu berlaku untuk undangan digital statis yang







templatenya sudah tersedia. Untuk undangan digital khusus, harganya Rp 100 ribu. Sedangkan undangan digital animasi harganya mulai dari Rp 150 ribu.

Jualan Di Medsos

Dalam memasarkan produknya, Vero mengandalkan media sosial khususnya Instagram dan TikTok. Dia memanfaatkan fitur ads di Instagram untuk menarik pelanggan dan tak jarang memberikan *give away* untuk meningkatkan *engagement* akun media sosialnya. Berkat ketelatenannya, produk Vero Craft telah dipesan customer dari seluruh Indonesia.

Hampers Snack

Belakangan, Vero mulai merambah usaha hampers snack yang dinamai Toko Hage. Bisnis ini bermula ketika ada konsumen yang memesan desain kemasan snack anak-anak. Konsumen tersebut lalu sekalian memesan isian snacknya ke Vero.

Agar fokusnya tidak terpecah, Vero bertugas untuk mendesain kemasan. Soal isian dan pengemasan snack diserahkan kepada sang adik, Astri.

"Dari situ kami lalu mulai membuka preorder hampers snack. Awalnya memang memanfaatkan momen lebaran, tapi sebenarnya bisa dipesan kapanpun," katanya.

Hampers ini ditawarkan dengan sistem preorder. Harga hampers yang ditawarkan mulai dari Rp 5000 hingga Rp 35 ribu per paket. Meski hanya mengandalkan jejaring pertemanan, namun bisnis hampers yang digarap Vero dan Astri ini pernah terjual hingga 700 paket dan membukukan omzet hingga Rp 30 juta perbulan.

"Tapi yang utama adalah **konsistensi untuk terus membuat konten yang menarik sehingga bisa memikat customer.** Kita mau tidak mau juga harus terus update, belajar hal-hal yang baru," katanya.

Vero Craft
@vero_craft2
verocraft2

Toko Hage
@toko.hage



Beli Emas Sekarang, Bayarnya Dicicil Bulan Depan

Harga emas terus meroket, mencapai rekor tertinggi melebihi Rp 1,3 juta per gram. Emas telah lama dikenal sebagai investasi yang menjanjikan, tahan terhadap inflasi, dan cenderung mengalami kenaikan nilai seiring waktu. Meskipun sesekali mengalami penurunan, kenaikan harga emas biasanya lebih signifikan.

Sebagai investasi jangka panjang, emas baru menunjukkan nilai optimal setelah 5-10 tahun. Emas cocok untuk simpanan masa depan seperti membeli rumah, kendaraan, pendidikan anak, atau biaya umroh/haji. Investasi emas juga lebih likuid dibanding properti, memudahkan pemenuhan kebutuhan dana mendesak. Kelebihan ini menjadikan emas pilihan yang tepat bagi mereka yang ingin menjaga nilai kekayaan sambil tetap memiliki fleksibilitas finansial.



Program Kredit Kepemilikan Emas dari Bank WM

Bank WM memahami bahwa tidak semua orang mampu membeli emas secara tunai. Oleh karena itu, Bank WM menawarkan program Kredit Kepemilikan Emas atau Cicil Emas. Program ini memungkinkan nasabah berinvestasi emas dengan pembayaran dicicil sesuai kemampuan finansial. Dengan demikian, investasi emas menjadi lebih terjangkau dan mudah diakses oleh berbagai lapisan masyarakat.





Pilihan Logam Mulia dari PT Aneka Tambang (Antam)

Emas yang ditawarkan dalam program ini adalah logam mulia keluaran PT Aneka Tambang (Antam). Bank WM menyediakan variasi berat mulai dari 10 gram hingga 1 kilogram, atau kombinasi dari pecahan tersebut. Variasi ini memungkinkan nasabah memilih sesuai dengan kebutuhan dan kemampuan mereka, baik untuk investasi jangka panjang maupun tujuan finansial lainnya.



Proses Akad Kredit yang Mudah dan Terjangkau

Saat akad kredit, nasabah wajib membayar uang muka sebesar 20 persen dari harga emas hari itu. Bank WM kemudian membeli dan menyimpan emas pilihan nasabah sebagai agunan kredit. Plafon kredit dihitung dari harga emas dikurangi uang muka, dengan jangka waktu cicilan mulai dari 12 hingga 60 bulan. Suku bunga kredit hanya 0,69 persen flat per bulan, menjadikan cicilan lebih ringan dan terjangkau.

Biaya Provisi yang Transparan

Untuk tenor cicilan hingga 36 bulan, nasabah dikenakan provisi sebesar 0,5 persen dari plafon kredit. Sementara untuk cicilan di atas 36 bulan, provisinya sebesar 1 persen dari plafon kredit. Provisi ini dibayarkan sekali saat akad kredit, sehingga nasabah tidak perlu khawatir akan biaya tambahan di kemudian hari.

Keuntungan dari Kenaikan Harga Emas

Jika terjadi kenaikan harga emas selama periode kredit, nasabah tidak dibebani biaya tambahan. Sistem ini memberikan keuntungan bagi nasabah, karena nilai investasi mereka dapat meningkat tanpa adanya biaya tambahan. Ini menjadikan program Kredit Kepemilikan Emas Bank WM sebagai pilihan yang sangat menguntungkan.

Langkah Mudah untuk Bergabung

Untuk mengikuti program ini, nasabah hanya perlu datang ke kantor Bank WM terdekat dengan membawa fotokopi KTP, KK, dan surat nikah (jika sudah menikah). Setelah itu, nasabah cukup membayar angsuran emas sesuai nominal dan tenor yang telah disepakati. Setelah cicilan lunas, emas bisa dibawa pulang atau dijadikan agunan untuk pembelian emas dengan gramasi lebih besar.



Program Kredit Kepemilikan Emas dari Bank WM adalah solusi ideal bagi Anda yang ingin berinvestasi emas tanpa harus langsung mengeluarkan dana besar. Dengan kemudahan pembayaran cicilan dan keuntungan dari kenaikan harga emas, mulailah berinvestasi emas sekarang dan nikmati manfaatnya di masa depan. Bank WM siap membantu Anda mewujudkan impian investasi emas yang lebih terjangkau dan menguntungkan.

Rutin Menabung Pulang Bawa Hadiah Langsung



Pepatah mengatakan, "sedikit demi sedikit lama-lama menjadi bukit." Di Bank WM, menabung membawa makna baru. Menabung tidak hanya sekadar menyimpan uang sedikit demi sedikit, tetapi juga memberi kesempatan mendapatkan hadiah langsung berupa uang jutaan rupiah, emas, sepeda motor, bahkan mobil.

Program yang sangat diminati ini bernama Tabungan Masyarakat Berhadiah (Tamasha). Ada beberapa varian dari Tamasha yang selalu dinanti masyarakat, yaitu Tamasha Brio, Tamasha Sigra, Tamasha Emas, Tamasha Weleri, Tamasha Kudus, dan Tamasha Sraya. Berikut adalah deskripsi singkat masing-masing program tersebut:

Tamasha Brio

Dimulai sejak April 2022, Tamasha Brio edisi ketiga telah diikuti oleh ribuan nasabah Bank WM di berbagai kota. Dengan nominal tabungan bulanan Rp 300 ribu, nasabah akan memiliki tabungan senilai lebih dari Rp 10 juta pada akhir periode, ditambah peluang membawa pulang hadiah utama berupa satu unit mobil Honda Brio dari Bank WM.



Nasabah yang rutin menyetorkan tabungan tepat waktu juga berpeluang mendapatkan hadiah tarikan bulanan senilai jutaan rupiah. Pada akhir periode, hadiah undian ditambah dengan dua unit sepeda motor dan hadiah hiburan senilai lebih dari Rp 40 juta.

Jika tidak memenangkan hadiah tarikan bulanan, nasabah tetap akan menerima bonus tambahan sebesar Rp 275 ribu di akhir periode.

Tamasha Sigra

Keinginan memiliki mobil baru bisa terwujud dengan mengikuti Tamasha Sigra di Bank WM. Dengan menabung Rp 300 ribu per bulan selama 36 bulan, nasabah berkesempatan membawa pulang satu unit Daihatsu Sigra sebagai hadiah utama.

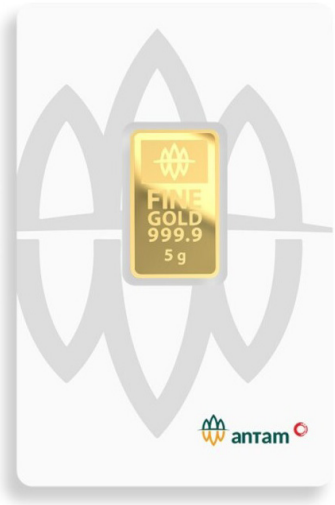
Program ini telah berjalan sejak April 2023 dan akan berakhir pada Maret 2026. Tamasha Sigra menarik minat masyarakat dari berbagai penjuru Jawa Tengah.

Selain hadiah utama berupa mobil, Bank WM menyediakan berbagai hadiah lainnya, termasuk uang tunai senilai puluhan juta rupiah yang diundi setiap bulan, dua unit motor Honda Scoopy, dan hadiah hiburan senilai ratusan juta.

Nasabah yang tidak beruntung mendapatkan hadiah undian tetap akan menerima bonus saldo tabungan sebesar Rp 250 ribu di akhir periode, bersamaan dengan pencairan saldo tabungannya.

Tamasha Emas

Setelah sukses selama dua periode, Bank WM kembali mengadakan Tamasha Emas 2 yang dimulai pada April 2024. Nasabah yang mengikuti Tamasha Emas wajib menyetorkan dana Rp



200 ribu per bulan selama 36 bulan. Setiap bulan, mulai dari bulan pertama hingga bulan ke-35, nasabah berkesempatan mengikuti undian untuk mendapatkan hadiah tarikan berupa kepingan logam mulia merk Antam seberat 1 gram.

Pada bulan ke-36, nilai hadiah tarikan dilipatgandakan menjadi 25 gram untuk satu pemenang utama. Selain itu, ada hadiah hiburan berupa 59 keping logam mulia masing-masing seberat 1 gram untuk 59 pemenang, 3 keping logam mulia seberat 5 gram untuk 3 pemenang, dan 2 keping logam mulia seberat 10 gram untuk 2 pemenang.

Tamasha Weleri

Tamasha Weleri kini memasuki periode kedelapan. Nasabah yang mengikuti Tamasha Weleri 8 wajib rutin menabung Rp 200 ribu per bulan. Nasabah yang disiplin menyetorkan tabungan tepat waktu berkesempatan mengikuti undian hadiah tarikan dengan nominal mulai dari Rp 1 juta yang diundi setiap bulan.

Pada akhir periode, yaitu bulan ke-36, nilai hadiah tarikan ditambah menjadi Rp 2,5 juta. Nasabah juga berkesempatan memenangkan hadiah utama berupa 3 unit sepeda motor, uang tunai senilai total Rp 10 juta, dan peralatan elektronik senilai Rp 15 juta. Program ini dimulai pada Oktober 2023 dan akan berakhir pada September 2026.



Tamasha Sraya

Sejak pertama kali diadakan pada 2015, Tamasha Sraya sangat diminati oleh nasabah Bank WM di Solo Raya. Mirip dengan Tamasha Weleri, Tamasha Sraya memberikan hadiah utama berupa dua unit sepeda motor dan hadiah hiburan berupa uang



tunai puluhan juta rupiah di akhir periode.

Nasabah yang mengikuti Tamasha Sraya cukup menyetorkan Rp 200 ribu per bulan selama 36 bulan. Setiap bulan hingga bulan ke-35 diadakan pengundian hadiah tarikan dengan nominal hadiah mulai dari Rp 1 juta, dan hadiah hiburan lainnya.

Tamasha Kudus

Tamasha Kudus menambah daftar panjang produk tabungan Bank WM yang paling diminati masyarakat. Tamasha Kudus telah diselenggarakan hingga periode ketujuh, dimulai sejak Oktober 2021 hingga September 2024.

Meskipun awalnya ditujukan untuk masyarakat Kudus dan sekitarnya, program ini dapat diikuti oleh masyarakat dari luar Kudus. Untuk bergabung, masyarakat dapat mendaftar di kantor pelayanan Bank WM terdekat.

Nasabah perlu menyetorkan secara rutin dana sebesar Rp 250 ribu per bulan. Setiap bulan, nasabah berhak mengikuti undian hadiah tarikan senilai puluhan juta rupiah. Pada bulan ke-36, nasabah berkesempatan memenangkan hadiah utama berupa satu unit Honda PCX dan Honda Vario 125, serta uang tunai senilai puluhan juta rupiah.

Nasabah yang tidak beruntung mendapatkan hadiah utama akan menerima bonus tabungan sebesar Rp 300 ribu, yang dapat diambil bersama dengan saldo tabungan yang terkumpul.

Syarat Mudah untuk Mengikuti Tamasha

Kepala Pengembangan Bisnis Bank WM, MS Tulus, menyatakan bahwa seluruh program Tamasha terbuka untuk masyarakat umum, baik yang sudah menjadi nasabah Bank WM maupun yang belum. Syaratnya cukup mudah, hanya dengan mengisi aplikasi pembukaan tabungan dan melampirkan KTP/paspor.

Nasabah diperbolehkan membuka lebih dari satu rekening untuk memperbesar peluang mendapatkan hadiah. Nasabah yang memenangkan hadiah tarikan bulanan secara otomatis akan gugur dari kepesertaan dalam Tamasha. Oleh karena itu, untuk tetap dapat mengikuti undian hadiah utama, disarankan agar nasabah memiliki lebih dari satu rekening tabungan aktif.

Selama periode berjalan, saldo tabungan akan dikunci selama 36 bulan dan tidak dapat dicairkan. Namun, rekening Tamasha dapat dijadikan agunan pinjaman di Bank WM dan dapat dipindahtangankan kepada nasabah lain dengan sepengetahuan pihak bank.

Karena tingginya minat masyarakat terhadap program Tamasha, Bank WM membatasi kuota untuk memperbesar peluang nasabah mendapatkan hadiah. Jadi, bagi yang berminat, segera daftarkan diri dan nikmati kesempatan memenangkan hadiah menarik dengan rutin menabung di Bank WM.

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

Deposito Makmur

Dana Berkembang dengan Aman Bersama Deposito Makmur

Investasikan dana Anda dengan Bank WM, Nikmati keuntungan bunga yang kompetitif dan aman karena dijamin oleh Lembaga Penjamin Simpanan



Suku Bunga hingga
8.5% p.a

LEMBAGA PENJAMIN SIMPANAN
Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157
(Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157
(WhatsApp Chat Only)

Tiap Tahun Panen Hadiah Dari Tamasha



Kebiasaan menabung telah mendarah daging dalam diri Sri Mulyani. Nasabah Bank WM asal Semarang ini telah membiasakan disiplin menabung sejak masih muda. Dan kini, kebiasaan itu diturunkan kepada anak-anaknya.

Yani, demikian dia akrab disapa, telah menikmati banyak manfaat dari menabung terutama setelah menjadi nasabah di Bank WM. Di Bank WM, Yani mengenal adanya program Tabungan Masyarakat Berhadiah (Tamasha), produk andalan Bank WM.

Tamasha, Ajakan Menabung Rutin dengan Hadiah Berlimpah

Melalui Tamasha, Bank WM mengajak nasabah untuk rutin menabung setiap bulan selama 36 bulan berturut-turut. Nasabah yang setia menyetor sebelum tanggal 10 tiap bulannya berkesempatan mengikuti undian dengan berbagai hadiah menarik.

Peserta Tamasha yang beruntung dalam undian berhak atas hadiah tarikan, baik berupa uang tunai maupun emas Antam, tergantung program yang diikuti. Meski tidak mendapat hadiah tarikan, peserta tetap berkesempatan meraih hadiah hiburan berupa uang tunai atau peralatan elektronik.

Undian Spektakuler dan Bonus Akhir Periode

Undian tarikan Tamasha digelar setiap bulan selama 36 bulan.



Pada undian terakhir, hadiah yang diperebutkan semakin spektakuler, mulai dari uang tunai, emas 25 gram, sepeda motor, hingga mobil.

Peserta yang tidak beruntung dalam undian bulanan maupun grand prize tetap mendapat keuntungan. Di akhir periode, Bank WM memberikan bonus uang tunai yang ditambahkan pada saldo Tamasha yang telah disetorkan selama 3 tahun.

Saat ini beberapa program Tamasha yang tengah berjalan yakni Tamasha Sigra, Tamasha Brio 3, Tamasha Emas 2, Tamasha Kudus 7, Tamasha Sraya 3, dan Tamasha Weleri 8.

Kisah Sukses Yani, Nasabah Setia Tamasha

Bagi Yani, mengikuti Tamasha bukan sekadar demi hadiah, tapi yang utama adalah menabung. Namun sebagai nasabah setia, Yani telah berulang kali menikmati manfaat Tamasha. Dia beberapa kali memenangkan hadiah uang tunai, peralatan elektronik, hingga sepeda motor.

"Alhamdulillah, setiap tahun saya selalu panen uang dari Tamasha. Pernah juga dapat hadiah sepeda motor Honda Beat baru, padahal setornya hanya Rp 200 ribu per bulan. Nabung segitu kan tidak terasa, tapi hadiah undian yang saya terima berlipat-lipat jumlahnya," tutur pengusaha pakaian ini.

Terbukti merasakan manfaat Tamasha, Yani tak mau ketinggalan mengikuti program terbaru. Usai sukses di Tamasha Emas, dia segera mendaftar Tamasha Emas periode 2.

"Saya akan ikut terus supaya panen terus setiap tahun. Lumayan hadiahnya bisa untuk modal atau didepositokan. Dan karena selama ini sudah membiasakan nabung di Tamasha, kalau tidak nabung rasanya ada yang kurang," tuturnya.

Bank WM, Lembaga Keuangan Terpercaya

Yani mengaku tidak pernah ragu pada Bank WM. Sejak menjadi nasabah tahun 1996, baginya Bank WM adalah lembaga keuangan yang kredibel, transparan, dengan pelayanan petugas yang ramah dan sigap.



"Di Bank WM prosesnya cepat, pelayanannya ramah, dan saya sangat nyaman sebagai nasabah. Saya juga yakin Bank WM adalah bank yang dikelola dengan baik sehingga bisa memberikan banyak keuntungan untuk nasabahnya," pungkas Yani.


Success is the sum of small efforts - repeated day in and day out.
Robert Collier, *author of The Secret of Ages*


Success does not come suddenly or from one big action, but from a series of small efforts made consistently every day. It emphasizes the importance of perseverance, discipline, and dedication in achieving our goals or dreams. By continuously making small efforts, we can build momentum and ultimately achieve significant results.
Wealth Magazine Quotes



Tabungan Rencana Demi Masa Depan Yang Lebih Baik

Masa depan penuh dengan ketidakpastian. Segala kenyamanan yang kita miliki sekarang bisa hilang dalam sekejap mata. Kehilangan pekerjaan, bisnis bangkrut, atau menderita penyakit yang biaya pengobatannya menguras seluruh tabungan, tentu bukan hal yang kita inginkan.

Meskipun masa depan masih misteri, setiap orang berhak bermimpi akan masa depan yang lebih baik. Entah itu mimpi mendapatkan kenaikan karir, usaha yang berkembang pesat, memiliki hunian nyaman, atau menyekolahkan anak hingga ke bangku kuliah. Salah satu cara untuk menjaga mimpi itu tetap menyala adalah dengan persiapan dan perencanaan matang, salah satunya dengan memiliki tabungan untuk masa depan.

Pentingnya Menabung untuk Masa Depan

Jika saat ini Anda masih mendapatkan gaji atau pemasukan yang cukup dari bisnis, cobalah menyisihkan sebagian uang untuk ditabung. Hindari menabung dari sisa gaji atau pemasukan supaya budget untuk menabung tidak terpakai untuk kebutuhan lainnya. Menabung secara disiplin membantu menjaga



keuangan Anda tetap sehat dan mempersiapkan Anda menghadapi berbagai situasi tak terduga di masa depan.

Produk Tabungan Rencana dari Bank WM

Bank WM menawarkan produk andalan untuk membantu Anda menyiapkan masa depan, yaitu Tabungan Rencana. Melalui Tabungan Rencana, nasabah bebas menentukan nominal



tabungan yang akan disetor tiap bulannya dan jangka waktu yang diinginkan untuk mengunci tabungannya.

Mengunci tabungan berarti dana yang sudah disetor tidak bisa diambil sebelum jatuh tempo. Dengan demikian, dana yang Anda siapkan untuk kebutuhan masa depan tidak akan terpakai untuk kebutuhan lainnya. Ini memastikan bahwa uang yang Anda tabung benar-benar digunakan untuk tujuan yang telah direncanakan.

Keunggulan Tabungan Rencana

Tabungan Rencana dari Bank WM memiliki beberapa keunggulan. Pertama, suku bunga yang ditawarkan lebih tinggi dibandingkan tabungan biasa, sehingga uang Anda dapat berkembang lebih cepat. Nominal tabungan juga fleksibel, mulai dari Rp 100 ribu per bulan. Jangka waktunya bisa disesuaikan dengan keinginan nasabah, mulai dari 12 bulan hingga 10 tahun.

Jika di kemudian hari nasabah membutuhkan dana mendesak sebelum jatuh tempo tabungan, saldo yang dimiliki di Tabungan Rencana dapat dijadikan agunan kredit. Plafon pinjaman bisa mencapai 80 persen dari akumulasi saldo tabungan nasabah, sehingga nasabah tetap bisa mengakses dana darurat tanpa harus mengorbankan rencana tabungan jangka panjang mereka.

Langkah Mudah untuk Memulai Tabungan Rencana

Tertarik memiliki Tabungan Rencana? Jangan tunda-tunda lagi. Segera kunjungi kantor pelayanan Bank WM terdekat dan siapkan masa depan Anda mulai dari sekarang. Proses pembukaan tabungan cukup mudah, hanya dengan membawa identitas diri seperti KTP/paspor dan mengisi formulir aplikasi tabungan.

Dengan Tabungan Rencana dari Bank WM, Anda dapat mengamankan masa depan finansial Anda dan keluarga. Menabung dengan disiplin dan perencanaan yang matang adalah langkah bijak untuk menghadapi segala ketidakpastian di masa depan. Jadi, mulailah menabung sekarang dan wujudkan mimpi masa depan yang lebih cerah dengan Bank WM.

Bekerja Untuk Keluarga



Di mata rekan-rekannya, Isnanto Budi Askara adalah sosok yang humoris dan suka bercanda. Pembawaannya yang ramah, murah senyum, dan hobi melontarkan lelucon tak pernah gagal membuat atmosfer kantor menjadi ceria. Namun, di balik sifatnya yang humoris, Isnanto sebenarnya adalah orang yang serius. Apapun tanggung jawab yang dipercayakan kepadanya akan dikerjakan semaksimal mungkin, seakan seluruh energi dan perhatiannya dipusatkan pada hal yang diberikan kepadanya.

Maka tak heran perjalanan karir pria kelahiran Jepara, 20 Mei 1984 ini terbilang mulus. Meski mengawali karir dari nol, dalam waktu 14 tahun Isnanto kini menduduki kursi pimpinan cabang.

Saat ditemui WMagz di kantornya di Bank WM Cabang Weleri, Isnanto menceritakan, dia mengawali karirnya di Bank WM sebagai admin kredit. Hanya 9 bulan bekerja sebagai admin kredit, Isnanto dipercaya untuk mengisi posisi analis kredit hingga 2013. Ketika perusahaan membuka lowongan internal sebagai kepala unit bisnis, Isnanto memberanikan diri untuk mengikuti seleksi. Sesuai harapannya, Isnanto berhasil lolos dan menerima tanggung jawab sebagai Kepala Kantor Kas Wolter Monginsidi Semarang.

Baru dua tahun bertugas di kantor Wolter Monginsidi, Isnanto mendapat tawaran promosi sebagai Kepala Bidang Bisnis di Bank WM Cabang Weleri. Dan pada awal 2023, Isnanto lagi-lagi mendapat promosi sebagai Pimpinan Cabang BPR WM di Weleri, Kendal. Tak ingin membuang peluang, amanah ini diterimanya dengan penuh tanggung jawab.

"Prinsip saya, bekerja di posisi apapun saya akan berusaha memaksimalkan kemampuan yang saya miliki. Hambatan-hambatan itu sesuatu yang lumrah dalam hidup. Yang penting kita jalani apa yang ada di depan kita," katanya.

Menyediakan Waktu untuk Nasabah

Bagi Isnanto, hidup harus dijalani dengan maksimal dan sepenuh hati agar dalam melangkah pun jadi lebih ringan. Pun dalam bekerja, hal-hal yang seringkali dianggap beban oleh orang lain tidak dianggapnya demikian.

"Misalnya menyediakan waktu untuk nasabah. Kita jangan memperlakukan nasabah sebagai orang yang hanya membeli produk kita. Sebaliknya, kita harus bisa menjadi teman dan bahkan menjadi saudara untuk nasabah. Hal-hal seperti ini tidak akan terjadi kalau kita tidak mau menyediakan waktu untuk nasabah," tutur alumni Fakultas Ekonomi Universitas Diponegoro ini.

Isnanto meyakini betul bahwa banyak hal positif dari menjalin relasi kekeluargaan dengan nasabah. Tentu, semua tidak sekadar motif ekonomi tetapi juga untuk silaturahmi, membuka wawasan, dan mendapatkan inspirasi.

"Ada yang karena pandai menjaga hubungan baik dengan nasabah lalu rezekinya mengalir deras. Tapi selain itu, saya seringkali juga banyak belajar dari nasabah. Banyak dari mereka yang baru tampak setelah sukses tanpa kita tahu bagaimana mereka berproses untuk mencapai titik tersebut. Hal-hal seperti ini tidak akan kita dapatkan kalau kita tidak punya waktu untuk ngobrol dengan nasabah," imbuhnya.

Bekerja untuk Keluarga

Yang seringkali tidak disadari orang lain, Isnanto menambahkan, adalah banyak yang menganggap bekerja sebagai beban atau semata-mata demi kepentingan perusahaan. Pemahaman ini jika terus-menerus dihidupi justru akan menggerogoti semangat dan berdampak pada penurunan performa kerja.

"Banyak yang bilang, kenapa harus bersusah payah untuk perusahaan. Bagi saya itu pemahaman yang keliru. Kita bekerja bukan semata-mata untuk perusahaan, tapi untuk kesejahteraan kita sendiri dan anak istri di rumah. Kalau mindsetnya kita bekerja untuk keluarga, seberat apapun pekerjaan yang dilakoni akan tetap semangat."

Selama 14 tahun berkarya di Bank WM, Isnanto merasa bersyukur atas semua tantangan dan pencapaian yang telah dilaluinya. Dia juga bersyukur atas lingkungan kerja yang memberikan ruang untuk terus bertumbuh dan berkreasi. Dia berharap dengan semangat melayani yang dimilikinya dan segenap karyawan WM lainnya, Bank WM akan terus dipercaya masyarakat.



Momen Spesial, Peluang Bisnis Berlipat Ganda



Sepanjang tahun, momen-momen spesial selalu datang silih berganti. Ramadan, wisuda universitas, tahun baru, dan masih banyak lagi. Bagi sebagian orang, momen-momen ini bukan sekadar hari istimewa, melainkan juga peluang emas untuk berbisnis.



Saat bulan suci Ramadan tiba, misalnya, tak jarang kita melihat pedagang takjil bermunculan di sepanjang jalan. Kue-kue kering, hampers lebaran, hingga jasa rental mobil pun laris manis diburu pelanggan. Begitu pula ketika musim wisuda universitas datang, tiba-tiba saja bermunculan penyedia jasa foto wisuda dan penjual buket bunga. Dan menjelang malam pergantian tahun, pedagang petasan dan terompet seolah berlomba-lomba menarik perhatian pembeli.

Bisnis Musiman, Untung Berlimpah

Ya, bisnis musiman memang menjanjikan keuntungan berlipat. Meski hanya berjalan dalam waktu singkat, namun potensi pendapatannya sangat menggiurkan. Tak heran, banyak pengusaha yang tertarik untuk terjun ke bisnis ini, terutama mereka yang memiliki keterbatasan modal.

Solusi Tepat Bernama Kredit Musiman

Nah, jika Anda termasuk salah satu pengusaha yang ingin memulai bisnis musiman namun terkendala modal, jangan khawatir. Kini ada solusi





tepat untuk Anda, yaitu Kredit Musiman dari Bank WM. Kredit ini dikhususkan bagi usaha kecil dan menengah di berbagai bidang yang sudah berjalan minimal setahun.

Keunggulan Kredit Musiman adalah skema pembayarannya yang ringan. Nasabah tidak perlu membayar angsuran pokok setiap bulan, cukup membayar bunganya saja. Sementara pokok pinjaman dibayarkan saat jatuh tempo. Jangka waktu kredit pun bervariasi, mulai dari 3 hingga 12 bulan. Skema ini tentu sangat meringankan para pengusaha, khususnya pelaku UMKM.

"Contohnya, para pengusaha parcel dan kue lebaran yang mungkin butuh tambahan modal untuk kulakan bahan atau menambah stok sebelum lebaran. Nanti setelah lebaran dan balik modal, mereka langsung melunasi kreditnya," jelas MS Tulus, Kepala Pengembangan Bisnis Bank WM. Tak hanya itu, Kredit Musiman juga dapat dimanfaatkan oleh pengusaha kontrak yang baru mendapatkan pembayaran setelah menyelesaikan sebuah pekerjaan, seperti pengusaha konstruksi atau petani yang baru mendapatkan penghasilan saat panen.

Mudah Diajukan, Cepat Cair

Tertarik mengajukan Kredit Musiman? Kini prosesnya semakin mudah dengan adanya layanan online. Cukup kunjungi situs musiman.kredit69.com dan isi formulir pengajuan secara online. Setelah itu, petugas dari Bank WM akan segera menindaklanjuti aplikasi Anda.

Jika Anda lebih nyaman dengan proses pengajuan langsung, Anda juga bisa datang ke kantor pelayanan Bank WM terdekat. Cukup bawa dokumen seperti KTP suami istri, KK, surat nikah, bukti usaha, dan agunan kredit. Petugas kami akan dengan senang hati membantu Anda dalam proses pengajuan.

Jadi, tunggu apa lagi? Jangan lewatkan peluang keuntungan berlipat di momen-momen spesial sepanjang tahun. Dengan Kredit Musiman dari Bank WM, bisnis musiman Anda pasti semakin lancar dan berkembang pesat!



Solusi Terbaik Untuk Kebutuhan Konsumtif

Banyak orang tidak tahu bahwa kredit perbankan tidak hanya ditujukan untuk kegiatan produktif seperti mengembangkan usaha atau berinvestasi, tetapi juga untuk kebutuhan konsumtif seperti membeli motor, handphone, atau sekadar memenuhi kebutuhan sehari-hari. Tentu tidak salah jika Anda terpaksa harus mengajukan kredit di bank selama Anda memiliki kemampuan untuk membayarnya.



Bank WM memiliki produk kredit andalan untuk memenuhi kebutuhan nasabah, yaitu Kredit Serbaguna. Seperti namanya, kredit ini ditujukan kepada nasabah maupun calon nasabah Bank WM yang memiliki aneka kebutuhan konsumsi, investasi, maupun produktif untuk modal usaha.

Keunggulan Kredit Serbaguna

Produk Kredit Serbaguna memiliki berbagai keunggulan yang menjadikannya pilihan ideal bagi nasabah. Keunggulan utama dari produk ini adalah suku bunganya yang terjangkau dan cicilan flat sejak akad kredit hingga pelunasan. Pengajuan kredit juga sangat mudah, dan pencairan kredit bisa dilakukan dalam waktu sehari. Plafon kredit yang ditawarkan mulai dari Rp 25 juta hingga Rp 2,5 miliar, tergantung nilai agunan yang dijaminkan. Jangka waktu kredit dapat dipilih mulai dari 6 hingga 60 bulan.

Agunan yang diterima meliputi sertifikat benda tidak bergerak seperti tanah, rumah, ruko, dan apartemen, serta sertifikat benda bergerak, seperti mobil. Selain itu, jika Anda memiliki tabungan atau deposito di Bank WM, keduanya dapat dipakai sebagai agunan cash collateral.

Kelebihan lain dari produk ini adalah pengurangan pokok kredit secara flat sejak angsuran pertama dibayarkan. Sehingga saat nasabah hendak melunasi kreditnya sebelum jatuh tempo, sisa pokok pinjaman sudah

berkurang cukup banyak. "Biaya penalti untuk pelunasan sebelum masa jatuh tempo pun ringan, yakni hanya dua kali bunga bulanan untuk pinjaman yang jatuh temponya kurang dari 3 tahun, dan tiga kali bunga bulanan untuk pinjaman yang jatuh tempo kredit masih di atas 3 tahun," kata Kepala Pengembangan Bisnis Bank WM, MS Tulus.

Prosedur Pengajuan Kredit

Kredit Serbaguna ini tersedia di seluruh kantor pelayanan Bank WM, baik kantor pusat, cabang, maupun kas. Untuk mengajukan Kredit Serbaguna, masyarakat harus melengkapi persyaratan administrasi berupa fotokopi identitas pemohon dan pasangan, surat keterangan penghasilan atau bukti rekening tabungan, serta data agunan yang akan dijaminkan.

Sebagai inovasi untuk mempermudah nasabah, Bank WM menyediakan fasilitas pengajuan kredit secara online melalui kredit69.com. Nasabah dapat melakukan simulasi kredit hingga mengajukan kredit di website tersebut. Setelah pengajuan secara online, nasabah akan dihubungi oleh petugas Bank WM untuk memverifikasi pengajuan kreditnya.

Tulus menghimbau agar masyarakat berhati-hati terhadap segala bentuk penipuan yang mengatasnamakan Bank WM maupun karyawannya. Untuk menghindarinya, Tulus meminta masyarakat tak ragu untuk menghubungi Bank WM jika menemukan sesuatu yang janggal.



"Kami juga aktif di jejaring media sosial seperti Instagram. Ini bisa dimanfaatkan nasabah untuk bertanya soal informasi produk kami maupun mengetahui event-event promo yang sedang kami selenggarakan," katanya.

Butuh Modal Cepat? Kredit Promo Ekstra 69 Jawabannya



Ibarat membangun rumah, modal memainkan peran penting sebagai fondasi dalam kelancaran suatu usaha. Tanpa adanya modal yang cukup, bisnis tentu tidak akan berjalan. Maka dari itu, modal harus menjadi salah satu hal utama yang harus dipersiapkan saat memulai usaha.

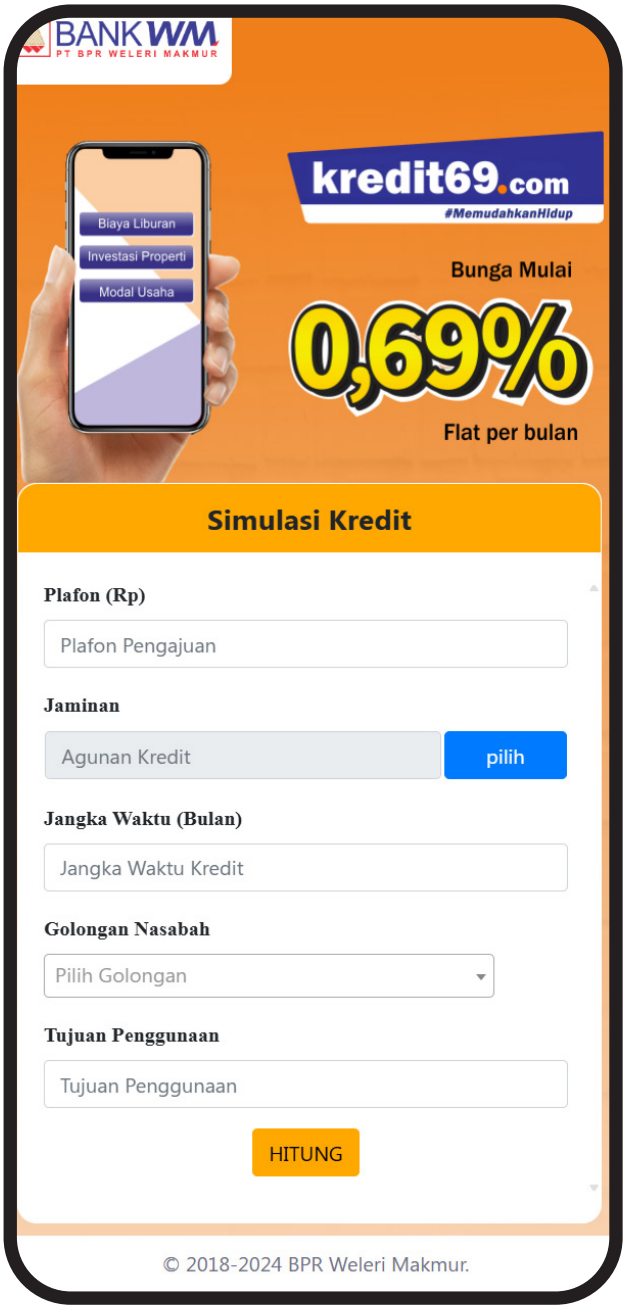
Namun, jangan buru-buru mencari modal tanpa perencanaan yang matang. Perencanaan meliputi jenis usaha yang akan dijalankan, berapa banyak dana yang sesuai, serta berapa lama dana tersebut akan digunakan untuk kebutuhan operasional bisnis.

Jika semua perencanaan telah dilakukan secara matang, Anda bisa mulai mencari lembaga keuangan yang tepat. Bank WM, yang tersebar di berbagai kabupaten/kota di Jawa Tengah, memiliki sejumlah produk kredit yang bisa dimanfaatkan oleh para pengusaha. Salah satu produk yang banyak diminati masyarakat adalah Kredit Promo Ekstra Enam Sembilan.

Keunggulan Kredit Promo Ekstra 69

Kredit Promo Ekstra 69 menawarkan kredit dengan suku bunga hanya 0,69 persen flat per bulan. Plafon pinjaman yang ditawarkan mulai dari Rp 150 juta hingga Rp 2,5 miliar, tergantung nilai agunan atau jaminan yang disertakan. Tak perlu khawatir soal jangka waktu kredit karena tenor yang ditawarkan cukup panjang, hingga 36 bulan.

0,69%
FLAT



Ajukan Kredit dari HP

Kredit Promo Ekstra 69 ini dapat diakses oleh seluruh masyarakat, baik yang sudah tergabung sebagai nasabah Bank WM maupun yang belum. Cara pengajuannya pun dibuat semudah mungkin. Masyarakat bisa datang langsung ke kantor pelayanan Bank WM terdekat dan mendapatkan informasi dari para WMers yang siap melayani.

Namun bagi masyarakat yang tidak dapat datang ke kantor pelayanan Bank WM, tak perlu khawatir. Masyarakat dapat mengakses website kredit69.com dari gadget apapun di mana saja dan kapan saja. Melalui website ini, tersedia berbagai informasi cara pengajuan, simulasi kredit, dan bahkan pengajuan kredit tanpa datang ke kantor bank.

Jika kebutuhan modal cukup mendesak, sebaiknya nasabah menyiapkan seluruh dokumen persyaratan sebelum mengajukan kredit. Persyaratan yang lengkap akan memudahkan proses pengajuan dan pencairan kredit. Sebaliknya, dokumen persyaratan yang kurang akan menghambat proses analisa kredit dan berdampak pada durasi pencairan kredit.

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

Tunggu Apa Lagi?

Dengan suku bunga rendah, plafon pinjaman yang fleksibel, dan proses pengajuan yang mudah, Kredit Promo Ekstra 69 dari Bank WM adalah solusi terbaik bagi Anda yang membutuhkan modal cepat untuk usaha. Ajukan kredit usaha Anda sekarang juga dan wujudkan rencana bisnis Anda dengan dukungan finansial yang tepat dari Bank WM.





Kembangkan Usaha Semakin Mudah

XTRA 69



Manfaatkan Kredit Promo Ekstra Enam Sembilan dengan bunga flat 0,69% per bulan. Ajukan sekarang dan capai impian bisnis Anda. Berlaku pencairan maksimal tanggal 27 Desember 2024

Bunga mulai

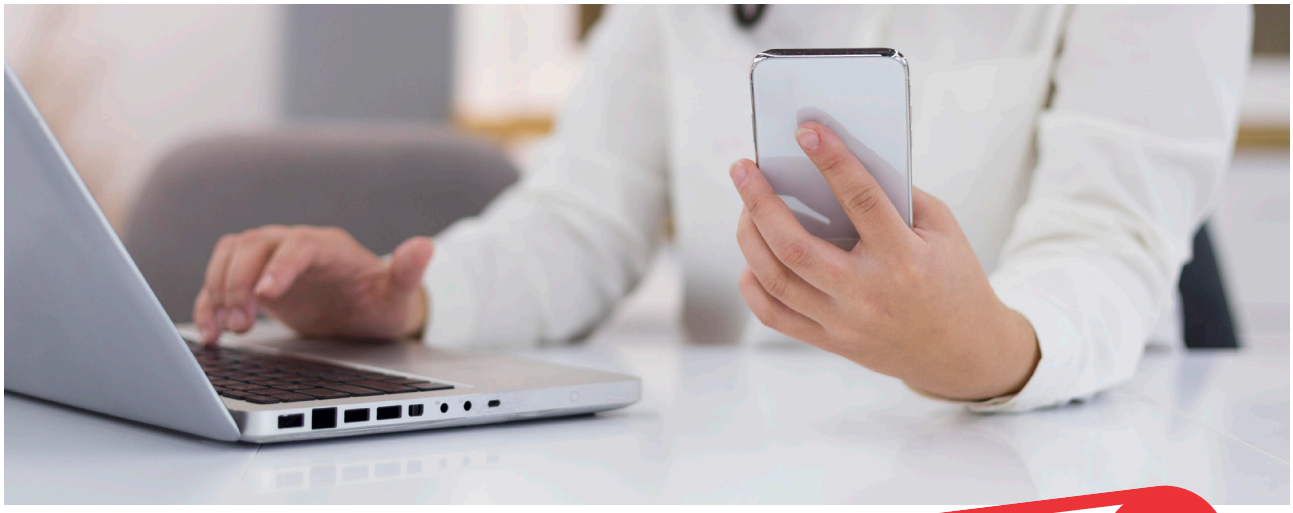
0,69%

flat per bulan

LEMBAGA PENJAMIN SIMPANAN
Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157 (Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157 (WhatsApp Chat Only)



Jadi Agen Ayo Ke WM Bisa Gajian Jutaan Per Bulan

Bank WM membuka kesempatan bagi masyarakat untuk mendapatkan pemasukan tambahan jutaan rupiah dengan berpartisipasi menjadi Agen Ayo ke WM. Ini adalah pekerjaan tanpa ikatan (freelance) yang bisa dikerjakan paruh waktu (part-time) sehingga tidak mengganggu pekerjaan utama, maupun purnawaktu (full-time) bagi Anda yang memiliki banyak waktu luang.

Pekerjaan ini bisa dikerjakan siapapun. Apakah Anda seorang ibu rumah tangga, pengemudi ojek online, pensiunan, bahkan mahasiswa yang tengah menempuh pendidikan, semua bisa berpartisipasi dalam program ini.

Syarat Menjadi Agen Ayo ke WM

Syarat utama untuk menjadi Agen Ayo ke WM adalah sudah terdaftar sebagai nasabah Bank WM dan memiliki Tabungan Makmur. Selanjutnya, nasabah wajib mendaftarkan diri sebagai Agen Ayo ke WM. Setelah terdaftar sebagai Agen Ayo ke WM, setiap nasabah akan mendapatkan kartu identitas sebagai Agen Ayo ke WM. Agen akan mendapatkan misi untuk memasarkan produk kredit maupun deposito yang dimiliki Bank WM kepada calon nasabah potensial.

Fleksibilitas dan Komisi Menjanjikan

Bank WM memberikan kebebasan kepada Agen untuk mengatur waktu menjalankan misi mencari nasabah dan berapa banyak calon nasabah yang akan dibidik. Tentunya, semakin banyak nasabah yang dapat digaet akan lebih baik. Agen yang berhasil mereferensikan calon nasabah untuk mendapatkan fasilitas kredit maupun menempatkan deposito di Bank WM akan mendapatkan komisi. Nilai komisi bisa mencapai Rp 5 juta per bulan, dengan perhitungan sebagai berikut:

Pemasaran Kredit

Agen akan mendapatkan komisi jika berhasil memasarkan produk Kredit Serbaguna dan/atau Kredit Musiman dengan plafon minimal Rp 25 juta per nasabah. Ini berlaku untuk pengajuan baru, ulang, maupun penambahan plafon kredit (top up). Jika nasabah referensi melakukan pencairan Kredit Serbaguna, Agen akan mendapatkan komisi sebesar 1 persen dari plafon kredit yang disetujui bank. Adapun untuk pencairan fasilitas Kredit Musiman, Agen akan mendapatkan komisi sebesar 0,25 persen dari plafon kredit. Syaratnya, nasabah referensi mengajukan Kredit Musiman dengan jangka waktu minimal 6 bulan. Adapun maksimal komisi adalah Rp 5 juta per pencairan. Namun Agen dilarang mengambil fasilitas kredit untuk nasabah referensi menggunakan nama agen dan pasangannya.

Pemasaran Deposito

Agen juga bisa mendapatkan pendapatan tambahan dengan mengajak calon nasabah untuk menempatkan dana deposito di Bank WM minimal Rp 50 juta dalam satu nama/bilyet. Penempatan deposito yang akan dihitung sebagai poin adalah penempatan baru dari nasabah baru. Adapun jangka waktu penempatan deposito yang diperhitungkan yakni mulai dari 3 bulan hingga 12 bulan. Nantinya Agen berhak untuk mendapatkan komisi sebesar 1 persen dari nilai penempatan dana, maksimal Rp 5 juta per rekening nasabah referensi. Namun jika nasabah referensi menempatkan deposito lebih dari 12 bulan, agen tidak akan mendapatkan komisi.

Proses Pencairan Komisi

Kepala Bidang Pengembangan Bisnis Bank WM, Muhammad Tulus, mengatakan bahwa pencairan komisi akan dihitung dan diakumulasikan setiap bulan. Pembayaran komisi akan dikreditkan ke rekening Tabungan Makmur milik Agen setiap tanggal 3 pada bulan berikutnya. "Semakin banyak nasabah yang direferensikan tentu akan semakin banyak pula komisi yang akan didapatkan Agen Ayo ke WM. Maka mari berkembang bersama Bank WM," kata Tulus.

Tulus menegaskan, masyarakat tak perlu ragu ataupun khawatir untuk menempatkan dana maupun mengajukan kredit di Bank WM. Sebab, Bank WM merupakan lembaga keuangan resmi di bawah pengawasan Otoritas Jasa Keuangan (OJK). Bank WM juga telah terdaftar sebagai peserta Lembaga Penjamin Simpanan (LPS).

Tunggu apa lagi? Segera daftarkan diri Anda sebagai Agen Ayo ke WM dan raih kesempatan mendapatkan penghasilan tambahan jutaan rupiah setiap bulan.





Madu Hutan Murni dari Menoreh, Laris Manis Saat Covid-19



Ketika banyak usaha gulung tikar saat pandemi covid-19 melanda, Madu Borobudur buatan Wijaya Farm justru makin moncer. Bahkan, madu yang diproduksi di Kabupaten Magelang ini laris manis baik di dalam negeri maupun di mancanegara.

Ditemui di rumahnya di Desa Tuksongo, Kecamatan Borobudur, Kab Magelang, Jawa Tengah, pemilik Wijaya Farm, Aklis Nurdiansyah, mengatakan dirinya mulai merintis produksi madu pada 2019, sebelum Covid-19 merebak.

Meski terbilang usaha rumahan baru, namun madu yang diproduksi Aklis langsung diminati masyarakat sekitar Borobudur dan di Kabupaten Magelang. Salah satu keunggulan madu produksi Wijaya Farm ini karena madunya dihasilkan oleh lebah hutan yang dibudidayakan di atas bukit Menoreh. Kondisi bukit Menoreh yang masih alami dan belum tercemar kontaminasi polusi membuat lebah-lebah yang dibudidayakan Wijaya Farm bisa menyerap sari-sari bunga alami.

"Madu yang saya produksi 100 persen madu hutan murni, tidak ada campuran pengental maupun zat lain. Juga tidak melalui proses pemanasan atau pengentalan yang dapat merusak kualitas madu dan menghilangkan enzim diastase, vitamin, dan propolisnya," terangnya.

Madu bikinan Wijaya Farm ini sudah teruji kualitasnya di laboratorium dan mengantongi sertifikasi halal dari MUI. Untuk harganya dijual cukup terjangkau, mulai dari Rp 40 ribu hingga ratusan ribu rupiah, tergantung ukuran dan jenisnya. Misalnya, madu randu ukuran 250 gram dijual dengan harga Rp 48 ribu. Madu rambutan kemasan 350 gram dijual Rp 79 ribu. Madu kaliandra kemasan 250 gram dijual Rp 55 ribu.





Permintaan Membludak

Saat covid-19 mewabah di Tanah Air, permintaan masyarakat akan suplemen dan vitamin untuk menjaga daya tahan tubuh meningkat. Aklis mencoba mempromosikan usahanya melalui Instagram pribadinya. Walhasil, madu bikinannya pun makin dikenal orang dan permintaan madu makin meningkat.

Aklis menceritakan, pesanan mulai berdatangan dari luar Jawa termasuk Kalimantan dan Papua. Bahkan, salah satu pengusaha asal Magelang membawa madu buatan Aklis untuk dijual di Swiss dan Belanda.

"Kami sempat kewalahan memenuhi permintaan dari pelanggan. Sebelumnya, hanya laku 10 botol perhari, saat covid-19 bisa laku hingga 40 botol perhari. Itu hanya di wilayah sekitar Kabupaten Magelang saja," katanya.

Untuk memenuhi tingginya permintaan, Aklis bekerjasama dengan para pemburu dan petani lebah untuk meningkatkan kuantitas madu. "Pernah kita stop penjualan karena stok terbatas dan permintaan banyak. Akhirnya stok yang ada harus dibagi untuk daerah-daerah pembeli," imbuhnya.

Tingkatkan Kualitas

Meski kini pandemi covid-19 telah diturunkan statusnya menjadi endemi, Aklis tetap berproduksi. Apalagi kini Wijaya Farm Madu Borobudur telah merambah e-commerce agar dapat menjangkau lebih banyak konsumen.

Kuantitas produksinya pun makin meningkat seiring dengan permintaan yang terus berdatangan. Menurutnya, masyarakat makin sadar bahwa menjaga daya tahan tubuh tidak hanya dilakukan saat pandemi covid-19 saja melainkan setiap saat. Maka, penjualan Madu Borobudur ini tidak pernah surut.

Varian madu yang diproduksi pun makin lengkap, meliputi madu rambutan, madu ginseng, madu kaliandra, madu lanceng, dan madu cerana.

"Yang jadi andalan madu ginseng, madu cerana, dan madu kaliandra. Ada juga konsumen yang carinya madu lanceng dan madu rambutan. Macam-macam tergantung kebutuhan konsumen," katanya.







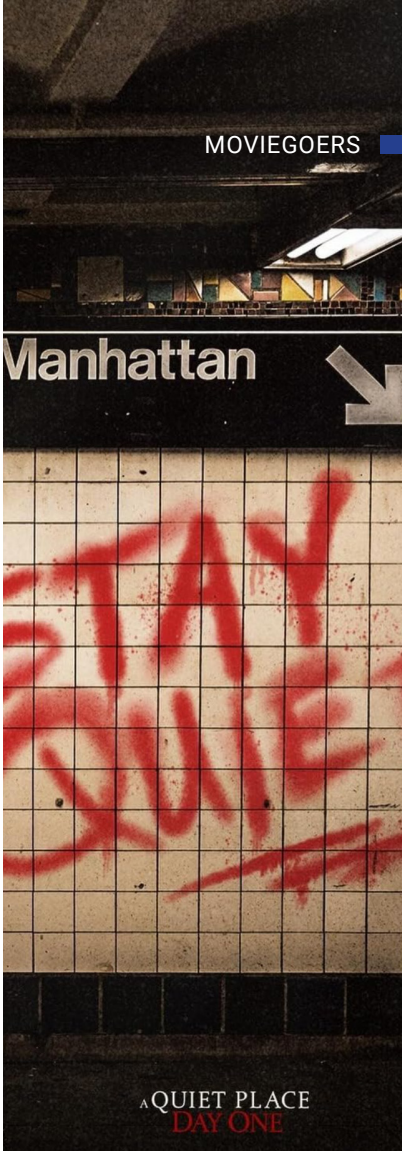
Instagram :
wijaya_maduborobudur

Shopee :
shopee.co.id/
maduwijayaborobudur

WhatsApp :
082136770550 /
082242895666


STAY QUIET
STAY ALIVE
A QUIET PLACE
DAY ONE
IN THEATRES, Dolby Cinema, LARGE FORMAT AND IMAX
JUNE 28

KETIKA BUMI MENJADI SUNYI



Trailer film A Quite Place: Day One dirilis pada Rabu, 7 Februari 2024 dan dijadwalkan tayang di bioskop pada 28 Juni 2024. Film ini merupakan prekuel film asli A Quiet Place yang dirilis tahun 2018 dan sekuelnya di tahun 2021. Namun dalam film baru ini tidak ada keterlibatan John Krasinki dan Emily Blunt, bintang film sebelumnya.

A Quiet Place : Day One dibintangi oleh Lupita Nyong'o, Joseph Quinn, Alex Wolff, Djimon Hounsou dan Denis O'Hare. Lupita Nyong'o berperan sebagai Sam, yang sedang dalam perjalanan ke New York saat alien itu datang ke bumi.

Ketika kekacauan terjadi, dia tak sengaja bertemu dengan Eric, yang diperankan Joseph Quinn. Keduanya pun memutuskan untuk bekerja sama agar dapat bertahan hidup.

Menurut Lupita, A Quiet Place: Day One, merupakan film pelarian bukan kisah bertahan hidup. "Naskahnya jelas berlatar dunia yang kita tahu, tapi ini lebih merupakan film tentang dua karakter yang tersesat dan mencoba menegosiasikan nasib mereka," katanya.

Dikutip dari tempo.co, film A Quite Place: Day One, sudah direncanakan sejak November 2020. Cerita dan latarnya sangat berbeda dibanding dua film sebelumnya. Spin-off pertama dari film aslinya itu berlatar hari pertama makhluk luar angkasa datang ke Bumi. Makhluk ini menimbulkan kekacauan dan menyerang sumber kebisingan apa pun di kota metropolitan paling berisik itu.

Film ini mengambil setting yang sangat berbeda dengan dua film sebelumnya. Sebagai informasi, A Quite Place menceritakan keluarga Abbott yang tinggal di pedesaan dan menghadapi monster alien tak terlihat yang berburu melalui suara. Cerita keluarga itu kemudian berlanjut di A Quiet Place: Part II tahun 2020.

Tampaknya kecil kemungkinan Emily Blunt dan John Krasinki akan menjadi cameo dalam prekuel ini. Tapi Djimon Honsou yang muncul dalam A Quiet Place: Part II, akan berperan dalam film A Quiet Place: Day One.

Lupita mengatakan perbedaan utama antara film ini dan film A Quiet Place sebelumnya adalah film ini bukan tentang sebuah keluarga yang bersatu tapi individu-individu berbeda yang saling bertabrakan dalam kehidupan satu sama lain. Namun Lupita menjamin, "film ini akan memuaskan banyak orang."

Jika dua film sebelumnya disutradarai oleh John Krasinki, penyutradaraan A Quiet Place: Day One dipimpin oleh Michael Sarnoski. Dia terkenal karena menyutradarai film Pig tahun 2021 yang dibintangi Nicolas Cage. Sementara Krasinki masih akan terlbat dalam film ini. Dia ikut mengembangkan cerita yang ditulis oleh Michael Sarnoski.

15 Destinasi Termurah di Dunia ini Wajib Masuk Travel Wishlist



Post Office UK baru saja merilis "Holiday Money Report 2024" atau daftar biaya liburan terbaru 2024. Dalam daftar tersebut, Post Office UK menyusun daftar destinasi wisata termurah di dunia pada 2024.

Sebagaimana dikutip dari CNBC Indonesia, dalam daftar ini, Post Office UK menyoroti beberapa destinasi termurah untuk liburan dengan menganalisis kekuatan mata uang, harga lokal, dan pengeluaran penting wisata di 40 tujuan liburan terpopuler di seluruh dunia. Laporan tersebut mengurutkan destinasi berdasarkan barometer yang mempertimbangkan harga kebutuhan pokok wisatawan.

Harga kebutuhan pokok wisatawan yang dimaksud adalah kopi, bir, kola, anggur, air, tabir surya (sunscreen), obat nyamuk, dan tiga macam hidangan lainnya. Namun, laporan ke-18 Post Office UK ini tidak mencakup biaya hotel dan tiket pesawat.

Lantas, negara manakah yang merupakan destinasi wisata termurah? Berikut daftarnya.

1. Hoi An, Vietnam

Kota Hoi An, Vietnam menjadi destinasi pertama yang menduduki daftar tujuan wisata termurah di dunia 2024. Menurut laporan Post Office UK, perkiraan total biaya liburan di Hoi An



adalah 51,18 pound sterling atau sekitar Rp1,02 juta perhari (asumsi kurs Rp20.102/pound sterling).

Terletak di pantai tengah Vietnam, Hoi An dapat memikat pengunjung dengan Ancient Town (Kota Kuno) yang telah diakui UNESCO. Hoi An disebut sebagai tempat yang indah karena dihiasi oleh lentera sepanjang jalan dan banyak penjaja kaki lima.

Selain itu, Hoi An juga memiliki pantai berpasir putih yang diklaim sebagai terindah di Asia.

2. Cape Town, Afrika Selatan

Beralih dari Asia Tenggara, destinasi kedua termurah di dunia berada di Benua Afrika. Di Cape Town, Anda cukup mengeluarkan uang sebesar Rp1,09 juta perhari untuk kebutuhan pokok dan "pengalaman tak terlupakan" dengan pemandangan Table Mountain dan pantai.

Selain itu, para pelancong juga dapat mengenal budaya yang dinamis dan menikmati hidangan kelas dunia tanpa menguras kantong.

3. Mombasa, Kenya

Masih di Benua Afrika, destinasi termurah di dunia selanjutnya jatuh kepada Mombasa, Kenya. Destinasi tepi pantai di pesisir timur Afrika ini disebut mampu memikat wisatawan dengan pantainya yang berpasir putih, pasar yang ramai, dan warisan Swahili yang kaya.

Dengan biaya 54,93 pound sterling atau sekitar Rp1,10 perhari, Mombasa menawarkan pengalaman mendalam bagi wisatawan yang mencari relaksasi dan eksplorasi budaya.

4. Tokyo, Jepang

Tokyo, Jepang yang masuk ke dalam daftar destinasi termurah di dunia cukup mengejutkan para pelancong. Sebab, Tokyo adalah kota metropolitan yang ramai dan populer.

Menurut Post Office UK, para pelancong cukup mengeluarkan uang sebesar Rp1,18 juta perhari untuk kebutuhan wisata.

5. Algarve, Portugal

Algarve di Portugal jadi destinasi lima besar terakhir yang masuk ke dalam daftar ini. Para pelancong cukup menggelontorkan dana sebesar Rp1,19 juta perhari untuk menikmati kota dengan budaya, sejarah, dan keindahan alam ini.

Berikut daftar lengkap 15 destinasi termurah di dunia.

1. Hoi An, Vietnam
2. Cape Town, Afrika Sel.
3. Mombasa, Kenya
4. Tokyo, Jepang
5. Algarve, Portugal
6. Sharm el-Sheikh, Mesir
7. Sunny Beach, Bulgaria
8. Kuta, Bali, Indonesia
9. Marmaris, Turkiye
10. Paphos, Cyprus
11. Penang, Malaysia
12. Phuket, Thailand
13. Delhi, India
14. Costa del Sol, Spanyol
15. Montego Bay, Jamaika

Liburan Sekaligus NGONTEN Di Lokasi Syuting Film Luar Negeri

Keindahan alam dan budaya di Indonesia selalu berhasil memukau siapa saja yang datang berkunjung. Tak hanya sekadar untuk liburan, pesona Indonesia juga memikat para pelaku industri kreatif perfilman mancanegara, khususnya untuk menjadikan destinasi wisata di Indonesia sebagai lokasi syuting film.



Ada banyak alasan menjadikan destinasi wisata di Indonesia sebagai latar dalam film. Selain faktor keindahan alam yang memesona, gaya arsitektur dari setiap bangunan, hingga tradisi dan budaya yang kental, menjadi beragam alasan Indonesia sangat menarik dijadikan lokasi syuting film-film berskala internasional.

Berwisata ke lokasi syuting film luar negeri kini jadi salah satu aktivitas yang digemari wisatawan. Selain untuk menikmati ambience dari film tersebut, tentu tujuan lainnya adalah mengabadikan foto atau membikin konten menarik untuk diposting di media sosial.

Berikut beberapa destinasi wisata di Indonesia yang pernah jadi lokasi syuting film luar negeri :

Bali - My Name is Loh Kiwan & Eat, Pray, Love

Film 'My Name is Loh Kiwan' telah dirilis Netflix pada tanggal 1 Maret 2024. Film ini berkisah tentang perjuangan karakter Loh Ki Wan (Song Joong Ki) untuk hidup. Loh Ki Wan merupakan seorang pembelot dari Korea Utara yang ingin hidup bebas di luar negeri. Namun untuk mencapai tujuannya, Loh Ki Wan melaluinya dengan sulit.

Di adegan terakhir, Loh Ki Wan tampak sedang berada di suatu negara iklim tropis, terlihat dari tumbuhan sekitarnya. Bahkan sebuah motor yang tidak asing muncul dalam latar film tersebut. Ya, benar Loh Ki Wan sedang berada di Indonesia, tepatnya di Bali, untuk menemui pujaan hatinya bernama Marie.

Lebih dari satu dekade sebelumnya, warga negara Indonesia juga heboh karena adanya syuting film Eat, Pray, Love yang mengambil lokasi di Bali, tepatnya di Monkey Forest dan Ubud Art Market. Film Eat, Pray, Love (2010) besutan Ryan Murphy dan Brad Pitt ini menceritakan tentang perjalanan Liz yang dibintangi oleh aktris terkenal Julia Roberts yang sempat hilang arah setelah gagal dalam berumah tangga hingga akhirnya ia menemukan berbagai hal baru dalam hidupnya dengan berkunjung ke beberapa negara, termasuk menemukan cinta sejatinya di pulau Dewata, Bali.

Pulau Mursala, Tapanuli – King Kong



Menyimpan panorama yang eksotis, Pulau Mursala di Tapanuli menjadi lokasi syuting film berjudul King Kong garapan sineas internasional, Peter Jackson pada tahun 2005 silam.

Pada Film King Kong, pulau Mursala disebut sebagai Skull Island atau pulau tengkorak yang menjadi tempat Kong pertama kali ditemukan. Pulau ini sangat fenomenal dengan air terjunnya yang alirannya langsung jatuh ke laut. Tak kalah, pemandangan bawah lautnya yang indah menjadikan para turis domestik maupun mancanegara yang datang ke pulau ini memanfaatkan momen berlibur mereka dengan aktivitas snorkeling.

Pulau Bintan, Kepulauan Riau – World Within



Selanjutnya Pulau Bintan atau pulau utama dari Kepulauan Riau yang pernah menjadi lokasi syuting untuk film World Within. Bagi kamu penggemar film Korea pasti tau dong? Ya, film serial yang dibintangi oleh Hyun Bin, dan Song Hye Kyo pada tahun 2009 menggunakan latar lokasi Pulau Bintan. Film ini menceritakan lika-liku karir sutradara perempuan pendatang baru bernama Jun Yeong Ju yang berusaha membuktikan bahwa ia juga bisa menjadi sutradara profesional, meski profesi tersebut didominasi oleh pria.

Jakarta - Blackhat

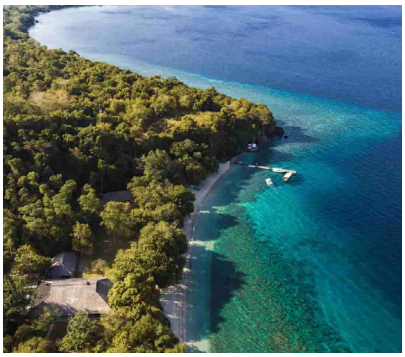


Sebagai Ibukota, Jakarta juga pernah dijadikan tempat syuting salah satu film Hollywood dengan judul Blackhat yang rilis di tahun 2015. Dibintangi oleh Chris Hemsworth, film Blackhat bercerita tentang misi peretasan yang dilakukan demi membongkar kejahatan cybercrime tingkat tinggi. Latar Jakarta yang digunakan dalam film ini tepatnya di Pelabuhan Sunda Kelapa, Tanah Abang, Lapangan Banteng, dan pemandangan metropolitan Jakarta sebagai pelengkap film. Tak sampai disana, film ini juga menampilkan pagelaran budaya Indonesia yang melibatkan ± 5000 orang untuk salah satu adegan dalam film blackhat.

Hutan Mangrove, Kalimantan – Anacondas: The Hunt for the Blood Orchid

Bagi kamu pencinta film hollywood pasti tau deh film ini! Ya, film legendaris dengan judul Anacondas: The Hunt for the Blood Orchid yang rilis tahun 2005 ini sempat duduk di jajaran box office dunia pada masanya. Dibalik latar hutan yang digambarkan pada film ini, siapa sangka bahwa ternyata latar hutan yang diambil berlokasi di hutan mangrove, Kalimantan. Dengan latar hutan rimba, film karya Dwight H. Little ini mengisahkan petualangan sekelompok orang untuk menjelajahi hutan demi menemukan tanaman anggrek yang bisa menyembuhkan penyakit.

Pulau Moyo, Nusa Tenggara Barat – The Savage



Taukah kamu ada Pulau Moyo terletak di Nusa Tenggara Barat? Mungkin masih terdengar asing di telinga kita. Ya, Pulau Moyo di Nusa Tenggara Barat memang merupakan destinasi wisata yang bersifat eksklusif. Meski tak banyak dikenal turis domestik, nama pulau Moyo cukup terkenal di kalangan turis mancanegara. Tak heran, bila film The Savage (2012) yang dibintangi oleh John Travolta, Blake Lively, dan Salma Hayek menjadikan Pulau Moyo sebagai lokasi syuting. Dalam film, salah satu set menarik yang diambil adalah keindahan pantai yang ada di Pulau Moyo.

Chery Omoda 5 Mobil Listrik Paling Laris di Indonesia



EV COMPARE

Pasar mobil listrik Tanah Air memang semakin diramaikan oleh berbagai merek yang baru berdatangan. Salah satunya adalah Chery melalui produk Omoda E5.

Diluar dugaan, mobil listrik pertama Chery yang menjadikan Indonesia sebagai tempat peluncuran perdananya secara global ini tergolong laris. Berdasarkan dari data resmi Gabungan Industri Kendaraan Bermotor Indonesia (GAIKINDO), Omoda E5 meraih total penjualan sebanyak 506 unit pada April 2024 sejak resmi dipasarkan pada Februari tahun ini.

Berbeda dengan versi globalnya, Chery Omoda E5 yang dirakit di Indonesia hanya tersedia dalam varian 450 kilometer. Mobil ini dibekali dengan jenis colokan CCS2 yang mendukung pengisian daya cepat sampai ke 85 persen dari baterai habis dalam waktu 35 menit.

Kapasitas baterainya 61 kWh dengan motor listrik penggerak yang mampu mengeluarkan tenaga 221 dk dan torsi maksimum 340 Nm. Akselerasi Omoda E5 dapat mencatatkan waktu 7,2 detik untuk 0-100 km/jam.

Mobil listrik ini juga sudah memiliki fitur perlindungan baterai seperti water wading test dan diproteksi dengan IP68 water protection. Pada bagian bawah baterai juga menggunakan pelindung, dan sudah dilakukan pengetesan scraping test, serta memiliki ground clearance 190mm.

Menyoal dimensi, mobil ini punya panjang 4.400 mm, lebar 1.830 mm, tinggi 1.588 mm, dan jarak sumbu roda sepanjang 2.630 mm. Tampilan luar masih sangat kental dengan bahasa desain seri Omoda lainnya. Detailnya, fascia depan lebih minimalis berkat desain yang lebih simpel tanpa banyak lubang ventilasi untuk sirkulasi udara.

Velg berukuran 18-inci punya desain yang berbeda dibanding model Omoda lainnya, lebih tertutup dan tetap mengandalkan skema dual tone. Detail lebih rinci, tidak lagi ditemukan logo dan emblem Chery, melainkan sepenuhnya Omoda.

Sebagai Omoda listrik setir kanan pertama di dunia, versi pasar Indonesia ini memiliki skema warna interior yang agak sedikit berbeda dengan unit yang debut di Shanghai Auto Show awal tahun 2023.

Warna hitam dipadukan dengan aksen biru menyelimuti bagian interior, ditambah banyak bahan soft touch. Pada dasbor dihiasi oleh bentangan layar berukuran 24,6-inci yang dibagi menjadi dua fungsi untuk head unit dan panel instrumen.

Masih ada pengaturan jok elektris dibalut dengan kulit sintetis, sunroof, wireless charger, pilihan mode berkendara, hingga kelengkapan keselamatan aktif atau ADAS dengan 14 paket fitur di dalamnya.

Fitur lain yang disematkan untuk Omoda E5 adalah 540 derajat panoramic HD camera, dan layer head unit curved 12,3 inchi yang dapat terkoneksi wireless dengan android auto atau car play. Chery juga masih percaya diri dengan kualitas produk dan layanan yang diberikan untuk mobil listrik Omoda E5 seiring mulai terciumnya aroma perang harga. Sumber : bisnis.com, kumparan.com



Wuling BinguoEV, Bawa Fitur Modern Dalam Tampilan Retro

Wuling BinguoEV hadir menjadi pilihan mobil listrik baru di Indonesia. Kendaraan setrum berjenis hatchback ini dikemas dengan paras yang menggemaskan, serta kombinasi retro-modern yang timeless.

Wuling Binguo EV resmi meluncur di pasar Indonesia pada 16 November 2023. Binguo EV merupakan model yang dikembangkan dari platform Global Small Electric Vehicle (GSEV), rancang bangun yang sama seperti Wuling Air ev.

BinguoEV diniagakan dalam dua varian: 333 km dan 410 km. Beda daya tempuhnya itu lantaran kapasitas baterai yang diusungnya juga berbeda. Tipe pertama 31,9 kWh dan varian kedua Rp 37,9 kWh.

Tipe baterai yang digunakan sama seperti yang tersemat di Wuling Air ev, berjenis Lithium Ferro Phosphate dengan IP Rating 67. Artinya baterai tersebut telah lolos uji ketahanan debu dan perendaman air. Tak cuma itu, ada beberapa pengetesan untuk memastikan keamanan serta ketahanan baterai dalam beragam kondisi pemakaian seperti electrical safety, simulasi perubahan suhu, kekuatan struktural seperti dibanting atau ditabrak itu tidak terjadi kebocoran atau risiko lain.

Seperti Wuling Air ev, BinguoEV dilengkapi sistem pengisian baterai AC charging untuk kedua tipe. Namun khusus tipe 410 km, ditambahkan DC charging.

Oleh karena itu jangan heran bila memilih tipe ini, ada dua port charging yang tersedia di sebelah kanan dan kiri mobil. Sebelah kanan merupakan DC charging dan kiri AC charging.

Desain mobil listrik ini mengkombinasikan unsur klasik dan modern. Lekuk bodinya dibuat membulat dengan dimensi panjang 3.950 mm, lebar 1.708 mm, tinggi 1.580 mm, dan jarak sumbu rodanya 2.560 mm.

Pada bagian kaki-kaki, Wuling Binguo EV dibekali dengan pelek berukuran 15 inci. Sedangkan untuk ban, mengandalkan ukuran 185/60 R15. Sementara untuk pengereman, roda depan dan belakang sudah menggunakan rem cakram.

Lampu depan dan belakang sudah mengadopsi teknologi LED. Begitu pula dengan lampu seinnya. Pada bagian spion juga sudah otomatis alias elektrik.

Pada bagian interior, Wuling Binguo EV juga sudah mendapatkan soft touch pada beberapa detailnya. Kemudian, joknya sudah dibungkus dengan material kulit untuk memberikan kesan elegan, termasuk pada bagian setir.

Beralih ke bagian dasbor, Wuling Binguo EV dilengkapi dengan head unit layar sentuh TFT dan panel instrumen berukuran 10,25 inci. Pengaturan kursi sudah elektrik, tapi khusus pada jok pengemudi

Mobil ini memiliki pilihan warna interior yang elegan, seperti Brown and White untuk pilihan warna eksterior Milk Tea dan Mousse Green, serta Black and White untuk warna Galaxy Blue.

Untuk fitur keselamatan, terdapat dua airbag di baris depan. Sistem pengeremannya juga sudah dilengkapi dengan Anti-lock Braking System (ABS), Electronic Brake-force Distribution (EBD), dan Automatic Vehicle Hold

Fitur canggih lainnya yang disematkan pada Wuling Binguo EV, yaitu Electronic Stability Control, kamera dan sensor parkir, Tire Pressure Monitoring System, Immobilizer, Smart Start System, Keyless Entry, hingga Cruise Control.

“Periode pre-book Binguo EV menarik perhatian yang ditandai dengan angka pemesanan lebih dari 3.000 SPK," ujar Vice President Wuling Motors Arif Pramadana, dikutip dari kumparanOTO.

Sementara itu, berdasarkan data Gabungan Industri Kendaraan Bermotor Indonesia (Gaikindo), penjualan dari pabrik ke diler (wholesales) untuk Wuling Binguo EV sebanyak 6.968 unit sepanjang 2023.

Sumber : kumparan.com

halowm

MS Tulus
Kepala Seksi Pengembangan Bisnis (BizDev) Bank WM



Muhammad Hafidz - Semarang

Halo WM. Saya ingin bertanya apa sih bedanya www.bprwm.co.id dengan klikwm.com? Sekilas saat saya buka di hape sepertinya sama saja. Mohon pencerahannya. Terima Kasih

Halo Muhammad Hafidz,

Benar, Bank WM memiliki dua situs resmi yang Anda sebutkan. Perbedaannya adalah sebagai berikut:

1. bprwm.co.id: Situs ini merupakan halaman informasi tentang produk, layanan, dan berbagai informasi terkait Bank WM. Anda dapat menemukan detail tentang produk dan layanan yang ditawarkan oleh Bank WM, serta berita terbaru dan informasi tentang cabang-cabang Bank WM.

2. klikwm.com: Situs ini lebih ditujukan untuk nasabah yang sudah memiliki akun di Bank WM. Di sini, nasabah yang sudah terdaftar dapat menikmati berbagai fasilitas perbankan secara online, seperti cek saldo, melakukan transfer, memeriksa mutasi rekening, dan sebagainya. Fasilitas ini memungkinkan nasabah untuk mengakses layanan perbankan kapan saja dan di mana saja secara praktis.

Saya harap penjelasan ini membantu memperjelas perbedaan antara kedua situs tersebut. Jika Anda memiliki pertanyaan lebih lanjut, jangan ragu untuk bertanya lagi. Terima kasih!

Ria Pangastika - Solo

Halo WM, mohon infonya, saya ada kebutuhan untuk membeli laptop baru karena laptop lama saya rusak. Rencananya laptop akan saya gunakan untuk merintis usaha jasa desain. Apakah saya bisa mengajukan kredit di Bank WM?

Halo Ria Pangastika,

Terima kasih atas pertanyaannya. Ya, Anda bisa mengajukan kredit di Bank WM untuk kebutuhan pembelian laptop baru untuk merintis usaha jasa desain Anda. Bank WM menyediakan produk Kredit Serbaguna yang dapat digunakan untuk berbagai kebutuhan finansial, termasuk kebutuhan konsumtif seperti ini.

Anda dapat mengajukan kredit tersebut dari rumah melalui situs resmi pengajuan kredit Bank WM di kredit69.com. Isi formulir pengajuan dengan detail yang dibutuhkan, dan tim Bank WM akan memproses pengajuan Anda.

Semoga usaha jasa desain Anda berjalan lancar, dan semoga informasi ini bermanfaat bagi Anda. Jika Anda memiliki pertanyaan tambahan, jangan ragu untuk bertanya lagi. Terima kasih!

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

Anda punya pertanyaan seputar layanan dan produk Bank WM? Kirimkan pertanyaan Anda melalui SMS atau WA ke 0811 276 0066 atau email ke bizdev.bprwm@gmail.com dengan subjek “Halo WM”.

Kami Siap Melayani Anda

KANTOR PUSAT
Jl. Majapahit, Ruko Gayamsari No. 17-20 Semarang

SEMARANG		
Pecinan	Jl. Gang Besen No. 28	08112760042
Banyumanik	Jl. Jati Raya No. D35	08112760043
Siliwangi	Ruko Siliwangi Plasa Blok A1 Jl. Jend. Sudirman 187 Semarang	08112760044
Ngaliyan	Ruko Villa Ngaliyan Permai A10 Jl. Prof. Dr. Hamka Ngaliyan	08112760045
KENDAL		
Kendal	Jl. Raya Soekarno-Hatta No. 209	08112760090
Sukorejo	Jl. Pasar Sukorejo No. 5 B	08112760091
Boja	Jl. Pemuda No. 188 Boja	08112760092
Kaliwungu	Jl. Raya Timur No.10	08112760093
Weleri	Jl. Utama Timur No. 7	08112760100
BATANG		
Batang	Jl. Jend Sudirman, Ruko Mutiara No. 9	081128008757
KUDUS		
Sudirman	Jl. Jend. Sudirman 37 A	08112760170
Kaliwungu	Jl. Raya Kudus - Jepara KM 5	08112760180
PATI		
Pati	Jl.Raya Pemuda No 243A-243B	08112761599
SURAKARTA		
Arifin	Jl. Arifin Ruko Sudirman No. 6	08112760200
Laweyan	Jl. Dr. Radjiman No. 663	08112760204
SUKOHARJO		
Sukoharjo	Jl. Slamet Riyadi No. 43 D	08112760203
KLATEN		
Klaten	Jl. KS Tubun No. 4C	08112760350
SRAGEN		
Sragen	Jl. Sukowati No. 386C	08112890430
TEGAL		
Tegal	Jl. Sultan Agung No.23, Tegal Timur	08112760360



Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK
serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157
(Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157
(WhatsApp Chat Only)

BANK WM
PT BPR WELERI MAKMUR

Tabungan Rencana

Persiapkan Masa Depan dengan Tabungan Rencana

Solusi cerdas untuk merencanakan masa depan finansial Anda dengan pilihan setoran, jangka waktu yang fleksibel, dan suku bunga yang tinggi. Tabungan Rencana juga dapat dijadikan sebagai agunan kredit dan dana Anda dijamin oleh LPS.



LPS LEMBAGA PENJAMIN SIMPANAN
Bank WM (BPR) berizin dan diawasi OJK serta merupakan peserta penjaminan LPS

halo WM 1500 157 (Tarif Pulsa Lokal)

0855 1500 157 (WhatsApp Chat Only)